



# L'allevatore *trentino*

Rivista della Federazione Provinciale Allevatori Trento

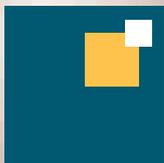
Anno XLI marzo-aprile 2020

2

Coronavirus: emergenza e ruolo della zootecnia  
I Santi protettori degli animali  
Manutenzione della mungitrice  
Aggiornamento indici frisona  
Tori razza Bruna e razza Frisona - Dati aprile 2020



Bimestrale - Sped. in A.P. - 70% - Poste Italiane SpA - Filiale di Trento  
In caso di mancato recapito inviare al CDM di TRENTO  
per la restituzione al mittente previo pagamento resi



GRUPPO  
CASSA  
CENTRALE



## RESTIAMO VICINI ANCHE A DISTANZA

### PER TUTTI NOI È IL MOMENTO DELLA RESPONSABILITÀ

Data l'emergenza sanitaria in corso, abbiamo riorganizzato le modalità di accesso alle filiali, ora **solo su appuntamento**, per garantire a tutti i clienti la nostra piena collaborazione, in sicurezza

#### Noi ci siamo

Tutti i nostri servizi sono garantiti, trova la soluzione più adatta a te:



#### FILIALE

**Prendi appuntamento** prima di recarti in filiale e solo **per operazioni urgenti e inderogabili**



#### ONLINE

Consulta il tuo conto ed effettua bonifici e pagamenti **utilizzando il servizio INBANK\***



#### TELEFONO

**Le filiali sono operative** negli orari di apertura per assistenza telefonica. Chiama per parlare con un nostro operatore



CASSE RURALI  
TRENTINE



## Sommario

Coronavirus: dalla gestione dell'emergenza ad una visione rinnovata del ruolo della zootecnia.....	3
I Santi protettori degli animali .....	10
La manutenzione dell'impianto di mungitura .....	16
Risultati Servizio Controllo Mungitrici 2019 .....	19
Alpeggio 2020: ci siamo.....	22
Indici genetici Razza Bruna.....	32
GIOVANI TORI ITALIANI CON VALUTAZIONE GENOMICA RAZZA BRUNA - aprile 2020.....	33
TORI AUTORIZZATI IN ORDINE DI ITE - aprile 2020 .....	34
TORI FRISONA GENOMICI ITALIANI Top 50 per gPFT - Dati aprile 2020 .....	36
TORI FRISONA PROVATI ITALIANI Top 50 per PFT - dati aprile 2020 .....	38
Consorzio "Superbrown" di Bolzano e Trento .....	40

Copertina: Loc. Masi di Cavalese  
(Foto Paolo Giacomuzzi)

*Direttore responsabile:*  
Massimo Gentili

*Comitato di redazione:*

Ilario Bazzoli, Giovanni Frisano, Massimo Gentili, Walter Nicoletti,  
*Direzione - Redazione - Amministrazione - Pubblicità:*  
38121 Trento - Via delle Bettine, 40 - Tel. 0461 432111 - Fax 0461 432110  
Aut. Trib. di Trento - N. 302 - 29.1.1980

*Stampa:*

Litotipografia Alcione - 38015 Lavis (Trento) - Via Galileo Galilei, 47  
È permessa la riproduzione degli articoli pubblicati sulla rivista solo citando la fonte





METTI AL **SICURO** IL TUO **LAVORO.**

Scegli  
La **Competenza**  
La **Passione** e L'**Innovazione**  
deLL'ASSICURAZIONE AGEVOLATA BESTIAME.

Protezione da tutti i rischi dei bovini da latte compresi alpeggio, fiere, mercati e pascoli  
con il contributo della Provincia Autonoma di Trento.

Compagnie convenzionate: Itas Mutua, Cattolica Assicurazioni, Fata Assicurazioni.



# Coronavirus: dalla gestione dell'emergenza ad una visione rinnovata del ruolo della zootecnia

di **Walter Nicoletti**

Gli effetti immediati derivati dalla pandemia da Coronavirus sono stati in Italia il crollo del latte alimentare fresco ed il repentino passaggio della produzione di formaggi freschi a quelli stagionati.

Il tutto è avvenuto all'interno di una cornice pregna di difficoltà ed incertezze che hanno riguardato sia le singole aziende che i relativi consorzi.

L'andamento dei mercati e le risposte immediate delle nostre strutture produttive

“Come è possibile desumere dal rapporto *Emergenza Covid 19* dell'ISMEA –spiega Andrea Merz, direttore del Trentingrana-Concast– si nota un rallentamento degli scambi commerciali internazionali, il settore nazionale è in sofferenza: non giova infatti che le aree di maggior produzione risultino essere anche quelle più colpite dall'emergenza sanitaria (Lombardia, Veneto, Emilia-Romagna).

In generale, questa situazione di “confinamento sociale” ha purtroppo contribuito a frenare la ricerca di nuovi clienti che era iniziata, sia a livello nazionale che estero, per trovare una giusta collocazione e di conseguenza un'adeguata retribuzione ai produttori, a seguito di un aumento di conferimento verificatosi negli ultimi anni.

Per quanto riguarda il Trentingrana, a livello commerciale la GDO nazionale e quella trentina in particolare, hanno dato in questo periodo spazio alle nostre referenze. Particolare attenzione viene riservata dal consumatore ai prodotti confe-

zionati quali formaggio porzionato e confezionato sottovuoto nonché grattugiato mentre, come logica conseguenza delle misure di distanziamento sociale e di riduzione del tempo di permanenza nei punti vendita, sono sensibilmente calate le vendite dei reparti gastronomia. L'aumento di domanda di Trentingrana da parte della GD/GDO non ha però del tutto compensato il calo derivante dall'azzeramento del canale HO.RE.CA. (quello per intenderci legato a bar, ristoranti e altri servizi) che ha pesato anche sul burro trentino il quale, dopo alcune settimane di crescita nei consumi, è tornato a livelli inferiori.

L'incremento della richiesta di formaggi tradizionali, composta da quelli di eccellenza peculiari di specifiche valli e caseifici (Puzzone di

Moena DOP, Cuor di Fassa, Fontal Cavalese, Casolet Val di Sole, Tosela di Primiero, Affogato di Sabbionara) da parte della GDO è inferiore rispetto a quanto accade per il Trentingrana; per queste produzioni, la cui vendita avviene per circa il 70% in ambito regionale, la situazione potrebbe divenire ancor più complicata da adesso in poi in quanto, oltre alla perdita dell'ultima parte della stagione turistica invernale, potrebbe essere a rischio anche la stagione estiva”.

Analoghe preoccupazioni sono state espresse da Latte Trento ed in particolare dal suo direttore Sergio Paoli per il quale “il momento è veramente difficile e si vive con grande senso di incertezza qualsiasi normale attività. Siamo chiaramente preoccupati per garantire il ritiro del-



la materia prima che è una naturale conseguenza dell'allevamento che non si può assolutamente fermare e che tutti i giorni prevede la raccolta dalle stalle ai caseifici e alle latterie.

I prodotti trasformati sono molto cambiati e li destiniamo a formaggi a lunga stagionatura e a latte a lunga conservazione e proprio per questo abbiamo deciso di lanciare un prodotto nuovo nell'UHT e con il latte fresco destinato alla bottiglia di vetro.

Il clima non è buono e saranno necessarie misure veramente straordinarie e coraggiose per salvare l'economia con tutte le attività e le imprese del nostro territorio che generano il sostegno al reddito garantendo i posti di lavoro e così l'equilibrio sociale. L'utilizzo dei prodotti locali e la sensibilità verso il nostro patrimonio provinciale saranno un elemento importante per la rinascita. La Latte Trento è impegnata a fare la sua parte nel pieno rispetto dei protocolli e della salute".

La cooperativa, sempre per bocca del suo direttore, ha criticato inoltre anche l'atteggiamento delle multinazionali del latte di aumentare i giorni di scadenza del latte fresco al fine di penetrare con maggiore facilità sul mercato italiano e con l'intento di mettere in seria difficoltà le strutture di produzione nazionali.

Agire con prudenza nell'immediato e cercare nuove opportunità per il futuro.

Gli allevatori in stalla, i tecnici ed i casari nelle rispettive strutture di

trasformazione hanno dovuto affrontare in queste lunghe settimane di emergenza sanitaria una situazione molto difficile e gravida di impegni dovuti anche al rispetto delle nuove normative sanitarie ed emergenziali.

Di fronte a tutto questo il primo passo che le nostre strutture, pur nei diversi ruoli funzionali e di responsabilità, hanno compiuto è stato quello di comprendere a fondo la situazione sia riferita all'andamento dei mercati, sia riferita alle possibili evoluzioni future.

"In primo luogo –raccomanda il Presidente della Federazione Mauro Fezzi– riteniamo che gli allevatori debbano tenere fede ad un atteggiamento di moderazione e prudenza rispetto alla valutazione del momento. Non è possibile infatti comprendere a fondo e molto chiaramente ciò che avverrà nei mercati. Non sappiamo ad esempio quali saranno le previsioni sulla prossima stagione turistica dalla quale, come è noto, dipende una buona parte dei nostri bilanci.

Quello che ci sentiamo di suggerire ai nostri allevatori è pertanto di limitare gli acquisti esterni al minimo indispensabile, evitare o rinviare la sostituzione di bestiame e cercare, dove possibile, una sensibile diminuzione delle produzioni".

Sul versante commerciale i consorzi hanno proseguito cercando di differenziare le zone di distribuzione a livello nazionale ed incrementando l'azione sui mercati esteri.

Il direttore di Trentingrana Merz prosegue così la sua analisi: "C'è da considerare anche la riduzione dell'export dei formaggi duri: oltre all'epidemia, si sono avuti i dazi USA e l'aumento della produzione degli ultimi mesi del 2019. Il mercato italiano è quindi di fatto in una situazione di saturazione, che si evidenzierà maggiormente nel momento in cui gli scontrini della spesa degli italiani cominceranno a calare per la fine della "quarantena". Parte della nostra strategia si sta quindi concentrando sulla ricerca di nuovi clienti e prevederà di spingere maggiormente sull'estero, oltre che sul marketing per sviluppare ulteriormente la vendita di Trentingrana confezionato a libero servizio e grattugiato.

L'attuale tendenza della comunicazione da parte delle aziende è quella di mostrare cosa fanno per la loro comunità e, nel caso di realtà cooperative come la nostra, come presidiano il territorio (a esempio aderendo al progetto provinciale #lamiaterranonisiferma). Non dovrà trattarsi però solo di un impegno momentaneo dal punto della vista della comunicazione, dovremmo fare lo sforzo di continuare su questa strada, nella prospettiva di aumentare il valore e la valenza percepita di realtà come la nostra, al di là della qualità del prodotto, non solo a livello locale, ma anche nazionale.

I dati di mercato hanno evidenziato nuove modalità di acquisto da parte dei consumatori. Per il post-pandemia è possibile che le abitudini riscoperte dagli italiani si mantengano almeno in parte (il piacere di stare in casa in famiglia, di cimentarsi in ricette e cucinare) e che questa tendenza continui. Se così sarà, si tratterà di una occasione strategica importante da sviluppare per il nostro Consorzio".

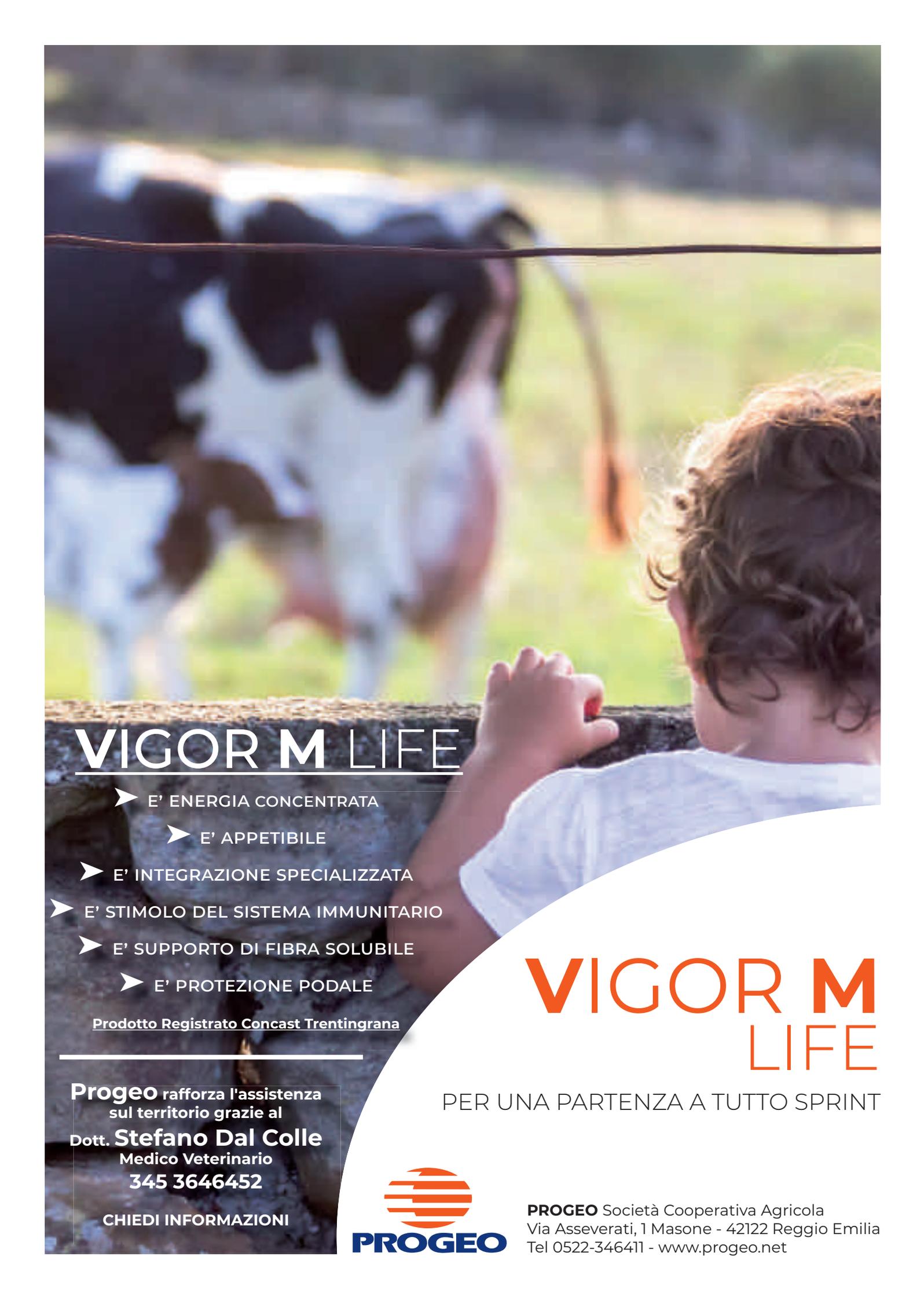
Riduzione delle produzioni: parliamone con realismo

Prima o poi bisognerà arrivarci, ma non dall'oggi al domani.

Sembra questa la sintesi più realistica rispetto alla proposta di riduzione delle produzioni di latte avanzata in primo luogo dalla Col-diretti e da altre organizzazioni del sistema produttivo.

Su questo versante riportiamo l'opinione di Elisa Rossi, tecnico della Federazione Allevatori: "Chie-





# VIGOR M LIFE

- E' ENERGIA CONCENTRATA
  - E' APPETIBILE
- E' INTEGRAZIONE SPECIALIZZATA
- E' STIMOLO DEL SISTEMA IMMUNITARIO
- E' SUPPORTO DI FIBRA SOLUBILE
- E' PROTEZIONE PODALE

Prodotto Registrato Concast Trentingrana

**Progeo** rafforza l'assistenza  
sul territorio grazie al  
Dott. **Stefano Dal Colle**  
Medico Veterinario  
**345 3646452**

CHIEDI INFORMAZIONI

# VIGOR M LIFE

PER UNA PARTENZA A TUTTO SPRINT



**PROGEO** Società Cooperativa Agricola  
Via Asseverati, 1 Masone - 42122 Reggio Emilia  
Tel 0522-346411 - [www.progeo.net](http://www.progeo.net)

dere di bloccare le produzioni agli allevatori è pressoché impossibile, prima di tutto perché l'allevamento non è un'industria che lavora grazie a macchinari, bensì ha a che fare con animali, esseri viventi che di certo non si possono comandare come dei robot. In secondo luogo, essendo la primavera il periodo più produttivo, sia dal punto di vista manageriale che dal punto di vista fisiologico dell'animale, si presenterebbero molte difficoltà. Gli animali presenti nelle stalle al giorno d'oggi, soprattutto se parliamo di razze come la Frisona, la Bruna e la Pezzata Rossa sono, grazie alla genetica, dei grandi produttori di latte che difficilmente si adattano a importanti cambiamenti della razione alimentare perché, essendo routinari sono abituati a mangiare tot kg di fieno per produrre tot kg di latte. Intervenire sull'alimentazione sarebbe forse più semplice con le razze a duplice attitudine più rustiche, anche se il numero dei capi appartenenti a queste razze (Grigia Alpina e Rendena) è molto inferiore rispetto a quelle più produttive. Comunque sia, indipendentemente dalla razza più o meno produttiva, cambiare l'alimentazione in corso di lattazione significherebbe creare danni a livello digestivo e di conseguenza lo stato riproduttivo futuro dell'animale verrebbe negativamente modificato, presentando difficoltà nel periodo del pre e post parto e successivamente, difficoltà nel rimanere nuovamente gravide.

Una soluzione più semplice, potrebbe essere quella di diminuire il

numero di capi, valutando bene di riformare quelli con gravi problematiche irreversibili o asciugando prima gli animali prossimi al parto, ma sicuramente consegnare meno latte al caseificio non si traduce nella fortuna dell'allevatore, anzi".

Anche sul versante degli allevatori la proposta, stante la caratteristica morfologica del nostro territorio e del nostro ambiente produttivo, appare poco realistica nell'immediato.

Diego Fezzi, Presidente del Caseificio di Mezzana, ricorda ad esempio come per le aziende dell'Alta Val di Sole l'ultima fienagione abbia rappresentato una grande occasione di accumulo nei rispettivi fienili di pregiati foraggi che oggi devono per forza di cose essere smaltiti.

Per Renzo Marchesi, Presidente di Trentingrana-Concast, l'ipotesi più realistica sarebbe semmai quella di una riduzione mensile e scaglionata al fine di non congestionare il mercato e consentire alle singole aziende di gestire il calo delle produzioni.

Il tema sarà sicuramente affrontato nel prossimo futuro, ma è evidente che la possibilità di incidere sul problema della sovrapproduzione vada gestito su tempi più lunghi.

"La soluzione migliore –aggiunge Elisa Rossi– sarebbe quella di diminuire o evitare le importazioni di latte dall'estero. Se riuscissimo a consumare quelli derivanti dagli allevatori nazionali e locali il problema non sussisterebbe, si potrebbe anche evitare di chiedere ai contadini di diminuire le produzioni e di calare

i prezzi dei nostri prodotti locali, ma il tutto dipende da un sistema di difficili politiche, comandato dal "dio soldo" prima che dalla fatica dei nostri allevatori".

La pandemia come occasione di rilancio

L'emergenza Coronavirus ha dimostrato una capacità di risposta organizzata da parte della filiera trentina a partire dalla produzione fino alla trasformazione e alla distribuzione dentro la quale si sono riscoperti i valori e l'importanza del ruolo del commercio di vicinato e delle Famiglie Cooperative oltre che delle altre strutture di distribuzione legate al territorio.

I consorzi e le cooperative di produzione hanno inoltre dato prova di efficienza promuovendo forme innovative di smart working e garantendo ai collaboratori adeguati margini di sicurezza. Da più parti è stata rilevata la capacità intercooperativa di fare rete, fatto questo che ha consentito di superare determinati problemi organizzativi e congiunturali nell'interesse generale del Trentino.

Grazie alla campagna #lamia-terranonsiferma, promossa dalla Provincia autonoma di Trento, si è inoltre consolidata la consapevolezza circa l'importanza di consumare prodotti locali e di sostenere i settori produttivi ed essi collegati.

La pandemia ci ha fatto riscoprire parole come comunità, cooperazione, sistema locale a conferma che nei momenti di difficoltà si realizzano in genere quelle scelte e quei salti di qualità che creano atteggiamenti responsabili accanto a visioni e progetti di lunga gittata.

I consumatori più attenti e sensibili hanno infine dimostrato di comprendere ed apprezzare il ruolo dei produttori e delle strutture di trasformazione locali anche di fronte ad un sistema globale della produzione che ha rivelato tutti i suoi limiti e contraddizioni. I costi di produzione, le ricadute sull'ambiente e sulla salute dei cittadini di un'agricoltura industrializzata, spinta nelle produzioni ed unicamente concentrata sulla concorrenza del prezzo non è più sostenibile ed è forse questa la lezione più importante che possiamo apprendere dal Covid 19.





L'innovazione



al servizio del TERRITORIO



# Perozzo & Girardelli s.r.l.

MACCHINE AGRICOLE  
RIPARAZIONE E VENDITA

Località Stradelle – 38050 Carzano (TN) - Tel. 0461-752131 – Fax 0461 759675 - perozzog@virgilio.it – www.perozzogirardelli.it  
Perozzo 335 5740 243 – Girardelli 338 6829027

All'interno di questa riflessione si è sviluppato un dibattito interessante e costruttivo legato al ruolo dell'allevamento e dell'economia territoriale che è destinato a lasciare il segno anche nel periodo post emergenza.

“Quello a cui stiamo assistendo –afferma in proposito il Presidente di Coldiretti Trento Gianluca Barbacovi– è la crisi del modello industriale globale dalla quale non possono che nascere ampi spazi di manovra per le organizzazioni e le produzioni locali”.

Di analogo parere anche Giacomo Broch, Vicepresidente della Federazione Allevatori, il quale rilancia: “Questa vicenda rappresenta anche una grande occasione per affermare la nostra identità produttiva di montagna la quale dovrà distinguersi e differenziarsi sempre di più da quella di pianura all'insegna della qualità e della misura. Analogamente dovranno crescere sia la cultura cooperativa sia la cultura organizzativa al fine di distinguerci con sempre maggiore forza comunicativa sui mercati e nelle reti commerciali”.

Per Carlo Graziadei, Presidente di Latte Trento, la pandemia è stata anche la conferma di uno scontro in atto fra diverse visioni dello svi-

luppo: “le multinazionali della soia e del mais ad esempio non hanno tardato ad aumentare i prezzi di questi prodotti dando prova di voler speculare in una situazione drammatica per le nostre aziende agricole”.

Dall'altra, e lo sottolinea lo stesso Graziadei, questo sarebbe il momento per rivalutare le produzioni nazionali, evitando il più possibile di ricorrere all'importazione di latte alimentare garantendo in questo modo un nuovo sbocco commerciale alle produzioni nazionali.

Se però è evidente lo scontro tra visioni diverse dello sviluppo e del ruolo del settore zootecnico è altrettanto vero che l'esempio dell'emergenza da Coronavirus ha riconsegnato ai nostri territori e alle nostre aziende una possibilità, forse inedita, di ritrovare e rilanciare una nuova alleanza con il consumatore.

Affidarsi alle produzioni locali salvaguardando il lavoro dell'allevatore sembra un atteggiamento del tutto moderno e perfettamente comprensibile agli occhi dell'opinione pubblica ed è su questi obiettivi che sarà necessario lavorare nei prossimi mesi, accanto naturalmente alla cura dei mercati e del rapporto con il turista.

Sugli sviluppi futuri riportiamo infine questa osservazione del direttore del Trentingrana-Concast Merz: “Questa situazione legata alla pandemia dovrebbe darci una spinta per un'accelerazione su alcuni progetti che abbiamo nel cassetto: prima di tutto investimenti in informatizzazione e in ambito tecnologico – produttivo, per “adeguarci” alle nuove tendenze dei mercati, ai nuovi comportamenti di acquisto dei consumatori e, soprattutto, per salvaguardare la sicurezza dei nostri collaboratori. Ritengo quindi che, il progetto di centralizzare il confezionamento dei prodotti conferiti dagli associati in un'unica struttura in una logica di offerta commerciale unitaria e con indubbi vantaggi derivanti sia dalla sinergia nella gestione del personale che nell'essere sempre pronti a soddisfare le richieste del mercato, vada intrapreso nel più breve tempo possibile.

Se questa situazione di incertezza dovesse proseguire ancora per un po', a livello consortile dovremmo comunque prepararci a fare delle scelte forti, compresa la possibilità di dover ricorrere alla vendita di latte, in modo da sottrarlo alla trasformazione e non appesantire ulteriormente i magazzini di stagionatura”.

## CALENDARIO ASTE 2020

Le manifestazioni avranno luogo tutte presso il Centro Zootecnico di Trento in via delle Bettine 40 con inizio ad ore 10.00. È in vigore il Regolamento approvato dal Consiglio d'Amministrazione il 16/10/2018.

**Mercoledì 12 febbraio**

**Mercoledì 13 maggio**

**Mercoledì 09 settembre**

**Mercoledì 07 ottobre**

**Mercoledì 04 novembre**

**Mercoledì 02 dicembre**

**Fecondazione dopo il 02/06/2019**

**Fecondazione dopo il 01/09/2019**

**Fecondazione dopo il 29/12/2019**

**Fecondazione dopo il 26/01/2020**

**Fecondazione dopo il 23/02/2020**

**Fecondazione dopo il 22/03/2020**

Ricordiamo agli allevatori che le domande d'iscrizione devono pervenire all'Ufficio Centrale **tassativamente entro e non oltre TRENTA GIORNI** dalla data dell'asta tramite i controllori di zona; ciò per poter trasmettere in tempi utili gli elenchi dei soggetti iscritti alle rispettive ASL di competenza.

Si ricorda inoltre che la Federazione si riserva, in caso di problemi tecnico-organizzativi, di escludere o spostare parte dei soggetti ad aste successive dandone comunicazione agli interessati quindici giorni prima dell'Asta.

QUESTO AUTUNNO  
RICARICA  
I TUOI ANIMALI  
CON LA NUTRIGESTIONE



**+ LATTE  
DALLA TUA TERRA**



[www.sivamspa.it](http://www.sivamspa.it)



# I Santi protettori degli animali

## Leggende e simboli nella tradizione

**Giuseppe Pallante**  
zooantropologo e veterinario

In occasione di un Convegno tenutosi a San Zeno nel 2005 dall'esplicito titolo *Santi e animali*, padre Fabio Scarsato, s'interrogava su come molti Santi si fossero serviti dell'animale per i loro miracoli dato che: «cosa c'è di più apparentemente lontano dallo spirito e di più materiale dell'animale?». Il frate nella sua relazione concludeva riflettendo: «che se ci sono tanti animali nella vita degli uomini, ce ne sono altrettanto nella vita dei Santi».

Infatti se **Sant'Antonio Abate** è il protettore di tutti gli animali domestici (*L'Allevatore trentino*, n.1/2020) e del benessere che a loro deve essere garantito, ancora una lunga lista di ulteriori santi s'impegna a proteggere le singole specie animali. Così troviamo **San Bovo** che, oltre ad essere patrono del corpo dei forestali, è nello specifico protettore dei bovini -nel suo stemma è rappresentato un bue- preservandoli dalle malattie e dalla malnutrizione, evento molto frequente nel passato. **Santa Fairilde di Gand** è invece la santa protettrice degli animali da cortile. La tradizione orale vuole che la Santa, venuta a sapere di un domestico che aveva catturato, ucciso e mangiato un'oca, si sarebbe poi fatta consegnare i resti del pasto ed avrebbe così resuscitato il volatile. Nello specifico dei gallinacci e per evidente assonanza di nome con i suoi protetti, va anche menzionato **San Gallo**.

Per i cani come non ricordare **San Rocco**, oltre che protettore dell'uomo dalla peste e delle grandi

catastrofi è in molte chiese ancora oggi invocato per l'attuale Covid 19. Il cane al suo fianco, narra la leggenda, reca in bocca un pezzo di pane che, sottratto alla mensa del nobile, serviva a nutrire il sant'uomo durante il suo soggiorno piacentino, mentre compiva il suo personale pellegrinaggio in Terra Santa. L'inseparabile binomio uomo/cane, così radicato nell'immaginario popolare, ha favorito successivamente una serie di proverbi diffusi in diverse varianti un po' ovunque come "San Rocco e il cane" riferito a due persone inseparabili, ma anche "chi ama San Rocco ama anche il suo cane" e "chi vede San Rocco vede presto il suo cane". Sempre in tema di cani va ricordato anche **San Vito**, di cui si dice che abbia particolare

potere taumaturgico verso le malattie a carattere nervoso degli uomini (epilessia, isteria, idrofobia) e verso gli animali. Per l'umanità egli è il protettore della categoria dei ballerini, ma invocato anche per la cura dal "morso" dell'animale che provoca, nella tradizione popolare del Mezzogiorno, il cosiddetto "ballo di San Vito". Iconograficamente il santo è rappresentato in compagnia di due cani. In questo caso l'evento miracolistico si ritiene legato al fatto che San Vito fu in grado di resuscitare un bambino in precedenza sbranato da due cani. Per l'occasione egli richiamò i cani e gli fece vomitare il piccolo per poi fargli riprendere vita. Ma se i cani possono vantare ben due santi protettori anche i gatti hanno un santo dalla loro parte.



Lapide di San Bovo murata all'ingresso della cattedrale di Voghera dove sono seppellite le sue spoglie e che rappresenta nel suo gonfalone l'immagine del bue.



Consorzio Agrario  
di Bolzano Soc. Coop.



# Nuovo trattore New Holland T4.75S CAB 4WD



## Il trattore che ti serve al miglior prezzo

- Motore FPT (FIAT POWERTRAIN TECHNOLOGIES) sistema di iniezione COMMON RAIL, 75 cv (55kw).
- Cambio meccanico 12AV + 12 RM con inversore sincronizzato al volante. Velocità da 0,8 km/h a 40 km/h (possibilità di super riduttore).
- Presa di potenza 540/750 gpm e sincronizzata su tutte le marce.
- Impianto idraulico con 2 distributori con 4 uscite olio posteriori.
- Sollevatore meccanico con portata alle rotule pari a 2.760 kg.
- Cabina originale a 4 montanti (massima visibilità), pavimento piano, botola trasparente apribile, ventilazione, riscaldamento, sedile passeggero omologato.
- Ruote anteriori 12.4 R20 posteriori 420/70 R30.
- Peso del trattore kg 2.800

**Configurazione così composta  
a € 27.500,00 + IVA**



Consorzio Agrario  
di Bolzano Soc. Coop.

Per informazioni:  
Ufficio macchine - Via della Cooperazione, 37 - Mattarello (TN)  
Tel. 0461.945988 oppure 335.5269985 - e-mail: [trento@ca.bz.it](mailto:trento@ca.bz.it)

I nostri rappresentanti:

Val di Non e di Sole: Franco Micheli, cell. 335 7798411

Rotaliana e Val di Cembra: Enrico Messmer, cell. 368 268162

Valsugana-Primiero: Perozzo & Girardelli, tel. 0461752131, cell. 335 5740243

Vallagarina, Val di Gresta, Valli del Sarca: Andrea Zenatti, cell. 335 1045393

Val di Fiemme e Fassa: Adelio Corradini, cell. 334 7402346

Giudicarie, Val Rendena, Valle del Chiese: Massimo Reich, cell. 335 5269985



San Rocco sfamato dal cane.

I gatti sono protetti da **Santa Gertrude di Nivelles**, raffigurata nelle iconografie con uno o più topi ai piedi proprio per ricordare il pericolo portato dai ratti e come i gatti fossero il necessario deterrente. Si racconta come Gertrude tenesse dei **gatti** nel suo monastero, utilizzati proprio come cacciatori di topi e, proprio per questo, amorevolmente curati. Questa santa, infatti, è diventata una specie di leggenda nella lotta contro i topi: persino l'acqua del pozzo e il pane cotto nel monastero erano utilizzati, in modi a noi oggi ignoti, per tenere lontani i roditori. **Sant'Eligio di Noyon** risulta essere invece il protettore dei cavalli, in quanto si narra che avrebbe miracolosamente riattaccato la zampa ad un cavallo. Il culto è ancora attuale in alcune località della Francia dove il 1° Dicembre si effettua la benedizione dei cavalli.

A proteggere le api ci pensa invece **Sant'Ambrogio**, patrono di Milano. La leggenda narra che mentre Ambrogio bambino dormiva nella sua culla, posta temporaneamente nell'atrio del Pretorio, uno sciame di api si posò improvvisamente sulla sua bocca, e tutti i presenti notarono come «esse entrassero ed uscissero liberamente senza danno arrecare al fanciullo». Dopodiché,

lo sciame si levò in volo salendo in alto e perdendosi alla vista degli astanti. Il padre, impressionato da tutto ciò, avrebbe esclamato: «Se questo mio figlio vivrà, diverrà sicuramente un grand'uomo!». Episodio simile comunque viene riferito da Jacopo da Varagine nella sua *Legenda Aurea* nell'agiografia di Santa Rita da Cascia.

Ma oltre agli animali domestici anche gli animali selvatici avevano il loro patrono: **San Biagio** è tra i molti santi medioevali che, per dono di Dio, riescono a domare la natura. Così ancora Jacopo da Varagine nell'agiografia del Santo ci parla di come San Biagio, sfuggito alle persecuzioni dei romani si ritirò sui monti, facendo vita da eremita e «gli uccelli gli portavano il cibo e gli animali selvatici andavano da lui in pace» così che tutti gli animali del bosco incominciarono a fargli visita per consolarlo della sua solitudine. E intorno la sua grotta si potevano incontrare «cervi, caprioli ma anche serpenti, asini selvatici ed altre bestie feroci». Il Santo, che conosceva la medicina, cominciò presto a curare gli animali che gli si rivolgevano. Ma la leggenda vuole che essi non tornassero nel bosco se prima il Santo non avesse posto su di loro le sue mani in segno di benedizione. Oltre a prendersi cura di essi, San Biagio aveva anche una funzione di giudice «naturale» in difesa dei più poveri. A questo proposito si narra nella *Legenda Aurea* come fece restituire «ad una povera donna quel poco che le era rimasto: un maiale rubato da un lupo. Grazie alle parole del Santo, il lupo poco dopo restituì il maiale alla vedova».

Nel racconto agiografico la protezione richiesta dagli animali è la risorsa del dono dell'immaginazione che possiede l'uomo di fronte alla tragedia, un'allegoria del Male e del suo mistero. Si scopre la malattia destinata agli animali o anche all'uomo, o il danno che essi possono aver provocato, come nel caso di San Biagio che miracola la povera donna restituendole il maiale, e l'insieme si rilegge come una metafora morale, un'occasione di riflessione, una difesa dalla disperazione.

Il porre poi la giusta attenzione allo studio dell'iconografia delle

specie animali presenti nelle raffigurazioni dei santi, è funzionale per comprendere i mutamenti che si vanno a realizzare in ambito culturale e sanitario. Nel caso di Santa Gertrude, ad esempio, il suo culto e la protezione da lei offerta ai gatti, non ci possono non parlare del progressivo sviluppo dell'agricoltura del tempo, e del bisogno di proteggere i raccolti dall'invasione dei roditori. Così come ci dice molto anche della domesticazione del felino e della sempre maggiore presenza degli animali domestici nella consuetudine familiare della comunità umana. In Sant'Ambrogio l'arnia al suo fianco ci ricorda l'uso attento della parola nei suoi sermoni, sempre dolci come il miele.

Da un punto di vista didattico, perché tale è da intendere la rappresentazione iconografica per la massa analfabeta, il messaggio definisce una chiara tripartizione categoriale: l'umano che chiede, l'animale che media e il divino che offre.

Secondo la visione di San Tommaso d'Aquino nella sua *Summa Teologica*, l'attenzione che l'uomo porge verso gli animali non fa che portare a compimento, l'ordine complesso che Dio ha predisposto e gli ha affidato: «l'uomo, in nome di Dio continua il governo degli animali». L'identificazione umana con l'universo «morale» degli animali quindi evidenzia le qualità da essi espresse (la cura per la prole, la fedeltà verso il padrone, la pu-



San Vito e i due cani



Consorzio Agrario

Novità!  
Esclusivamente da noi!



# Q-Track

Localizzatore GPS  
per pecore, capre,  
bovini e cavalli

149.<sup>95</sup>

~~159.<sup>00</sup>~~ -6%

Offerta valida fino al 30/6/2020.



Bovini/Cavalli



Pecore



Capre

Il dispositivo Q-Track GPS consente:

- Esatta localizzazione degli animali
- Semplice utilizzo tramite smartphone
- Notifiche immediate
- Non necessita di manutenzione fino alla fine dell'alpeggio
- Adatto ad ogni animale



Sorveglianza di più animali  
sulla stessa mappa



Recinzioni virtuali  
(georecinzioni)



Controllo e gestione  
anche mediante smartphone

Per informazioni ulteriori:

## 5 x in Trentino

**Arco**  
Via Santa Caterina, 117  
Tel. 0464 755058

**Dermulo**  
Via Masi, 2  
Tel. 0463 468235

**Mattarello**  
Via d. Cooperazione, 39/41  
Tel. 0461 942006

**Mezzolombardo**  
Via C. Devigili, 3  
Tel. 0461 601232

**Mori**  
Via Paolo Orsi, 12  
Tel. 0464 910499



Ci trovate online su  
[www.tuttogiardino.it](http://www.tuttogiardino.it)  
[facebook.com/tuttogiardino](https://facebook.com/tuttogiardino)



**Sant'Ambrogio, con arnia in mano. Tra gli attributi del santo c'è il miele, simbolo della dolcezza delle prediche e dei suoi scritti.**

rezza dei sentimenti, la gratuità delle azioni) come il frutto di istinti ordinati dalla natura, ma, al tempo stesso, ne favorisce una versione popolare e "poetica" cui ispirarsi per similitudini, massime e parabole facilmente comprensibili e di facile suggestione.

In quest'ottica l'universo animale contiene un'infinita quantità di simboli e allegorie, un quotidiano libro "aperto" a cui si può accedere e che può così apprendere anche l'analfabeta.

Nel loro modesto vivere, nella passiva rassegnazione e nei loro comportamenti, gli animali aiuta-

rono l'uomo nella comprensione di una costruzione di senso del tempo presente in cui vivevano, e di cui i molti proverbi ancora oggi sopravvissuti ne sono un esempio.

Nel pensiero medioevale, ogni oggetto materiale possiede prima di ogni altra funzione, e al di là di ogni apparenza visibile, quello che sembra essere un "segno", più o meno chiaro, di "specchio" di verità spirituali o di insegnamenti morali o virtù.

Lo stesso calendario annuale risulta essere un perpetuo declinare un tempo materiale ed un tempo liturgico strutturato, come ci ricorda lo storico *Jacques Le Goff*, per sacralizzare il tempo della vita umana.

Ancora oggi il rispetto di tempi e modalità delle pratiche agricole, pur se derubricate alla consuetudine della tradizione orale, sono in effetti un complesso corollario esperienziale costruito e trasmesso nei secoli da studiosi e uomini di fede per diffondere le conoscenze del tempo. Non solo, ma le allegorie introdotte possedevano la dote, in modo trasversale, di rendere partecipi tutti al sapere e alla conoscenza senza lasciare indietro nessuno, e questo, sembra fin troppo evidente, riflette una sostanziale differenza con i giorni nostri.

Se il testo, lo scritto, in un processo di alfabetizzazione ancora da venire, risultava ai tanti inaccessibile, l'*exempla* non lo era, fornendo anche ai più umili strumenti sapien-

ziali per altri versi inaccessibili.

L'originalità del cristianesimo consiste proprio nella sua capacità di intrecciare il tempo della vita umana, scandito con i suoi timori materiali e corporali, con un tempo divino fatto di attesa, redenzione e salvezza di cui i Santi, con la loro partecipazione attiva alle disgrazie umane rappresentano lo strumento di mediazione e intercessione salvifica.

Ma l'iconografia ci dice anche come l'incontro dell'uomo con il santo non può essere diretto senza che questo provochi una riduzione dell'aurea divina. Da qui la necessità di un "modello" puro ma allusivo, un mediatore -di cui l'animale si fa portavoce e simbolo- da affiancare ai bisogni terreni e che possa intercedere presso il santo nelle difficoltà e negli imprevisti, quasi che l'uomo nelle sue miserie non meritasse tanto privilegio.

La sovrapposizione non si esaurisce nel tempo, essa si rinforza quasi didatticamente, tra la bellezza sovranaturale della santità e quella naturale della vita terrena, mediante l'attribuzione a determinati santi di un rapporto privilegiato con gli animali le cui diverse leggende lasciano intravedere un'unica radice: l'amore verso il Creato.

Un amore balbettante e povero di orizzonte quello dell'uomo semplice se confrontato con quello divino, ma che mantiene nella sua incompiutezza quel senso primordiale di identico amore universale.

Un modello, quello offerto dalla tradizione dei Santi protettori degli animali, capace di andare oltre l'apparente contraddizione tra il mondo materiale e dei bisogni materiali, ed il mondo spirituale, in un *unicum* che allarga i propri confini ed esorta all'amore non solo per l'umanità ma per la Natura in sé.

E proprio in questa visione di amore senza confini che i Santi e gli animali da loro protetti, in ultima analisi, sono la medicazione del dolore che avrebbe inflitto la perdita degli animali all'uomo. Così che ancora oggi possiamo interpretare questa intercessione come l'estremo atto di misericordia, che solo la divinità può mettere in campo, quando anche il sanitario si arrende.



**S. Biagio fa restituire dal lupo il maiale alla povera donna. Lunetta superiore di destra, Basilica di Santa Maria del Granato, Capaccio (SA)**

# Seal plus

FROM ZEPHYRUS THE INVENTOR OF OXYGEN BARRIER SILAGE FILM

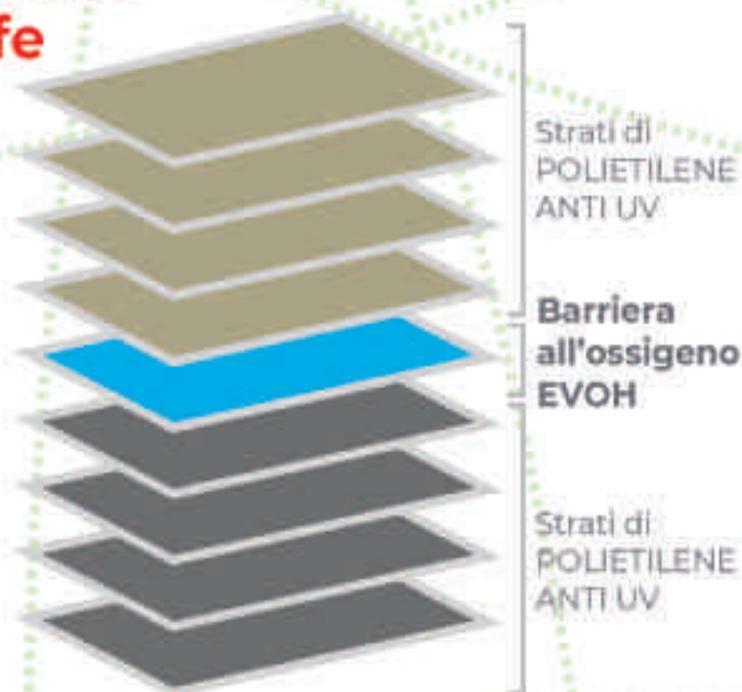
## La NUOVA Barriera all'Ossigeno con 9 strati per la migliore protezione del tuo insilato



**SealPlus blocca la traspirazione dell'ossigeno causa di muffe nel tuo insilato.**

- ✓ Barriera all'ossigeno EVOH.
- ✓ Larghezza da 4 a 64 mt.  
Lunghezza fino a 600 mt.
- ✓ Adatto ad ogni esigenza.

**NUOVO: 9 STRATI!**  
**100 VOLTE PIÙ PERFORMANTI DEI FILM IN PE TRADIZIONALI!**



SealPlus Underlay Beige 45µ



SealPlus Film Beige/Black 80µ



SealPlus Film Beige/Black 150µ



SealPlus Film Wall 75 e 110µ



SealPlus Stretch Gold Bale Wrap 25µ



SealPlus Sack for Silage EVOH Oxygen Barrier



SealPlus - 2 Gamma Srl, Corso Inghilterra 15, Mondovì, CN  
Tel: +39 0174 597679 - [www.sealplus.com](http://www.sealplus.com) - [info@sealplus.com](mailto:info@sealplus.com)



ROBERTO SERAFIN  
TEL. 336 492 382



# La manutenzione dell'impianto di mungitura

la via più breve per la sostenibilità dell'azienda zootecnica da latte

**di Fabrizio Dolzan e  
Massimiliano Mazzucchi**

L'impianto di mungitura è uno dei più importanti fattori che determinano il successo (o insuccesso) dell'azienda zootecnica da latte. Troppo spesso gli allevatori faticano a comprendere appieno l'impatto che esso ha sulla loro attività. La mungitrice è vista come uno strumento che "funziona sempre", che non ha particolari problemi e non necessita di manutenzione frequente. Questo è un errore che va assolutamente evitato! L'impianto di mungitura oltre a dover essere progettato e realizzato adeguatamente, una volta in funzione deve essere oggetto di adeguata e frequente manutenzione in modo da mantenerlo ben funzionante in ogni sua componente. Tutto ciò permette innumerevoli vantaggi tra cui i più importanti sono: assicurare il benessere e la salute delle bovine, produrre latte di alta qualità che rispetta tutti i parametri igienico-sanitari e migliorare la qualità della vita dell'allevatore e del mungitore rendendo il suo lavoro più facile e meno faticoso.



Girante di una pompa corrosa dal calcare.

La mungitrice è uno degli strumenti più adoperati nell'azienda zootecnica, questo viene infatti impiegato due volte al giorno 365 giorni all'anno (366 quest'anno). Calcolando le ore di utilizzo si può facilmente dedurre che è quasi sempre lo strumento più sfruttato in tutta l'azienda.

Con questo articolo, si vuole sottolineare l'importanza di eseguire la manutenzione ordinaria e straordinaria e fornire un breve riassunto di quelle che sono le principali opera-

zioni da svolgere.

Ogni azienda e ogni impianto hanno caratteristiche diverse e peculiari. Si raccomanda di tenere sempre conto delle indicazioni della ditta costruttrice (vedi anche il manuale di uso e manutenzione dell'impianto) e del tecnico installatore. Di seguito verranno elencate le operazioni da svolgere divise per frequenza che sono valide per tutti gli impianti a prescindere dalla marca e dalla tipologia (lattodotto, secchio, sala, ecc.).

## Giornalmente per ogni mungitura:

Componente	Operazione	Scopo/funzione
Livello del vuoto	Controllo del valore sul vacuometro	Miglioramento benessere e salute degli animali e mungitura più efficiente
Dinamica del vuoto	Controllo frequente del livello del vuoto sul vacuometro durante la mungitura	Verificare che non ci siano fluttuazioni eccessive di vuoto e che il latte arrivi nel vaso terminale con flusso laminare
Sistema di lavaggio automatico	Verifica del corretto funzionamento della procedura di lavaggio anche tramite i sistemi di controllo automatici in dotazione ai più moderni impianti	Evidenziare precocemente eventuali malfunzionamenti
Intero impianto	Pulizia di tutte le parti esterne dell'impianto di mungitura	Mantenere un buon livello igienico sanitario di tutte le strumentazioni e superfici

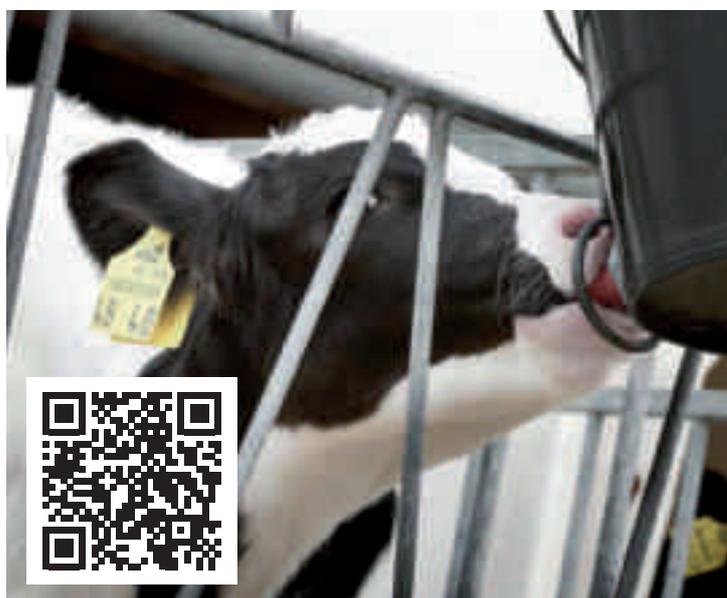
## Settimanalmente:

Componente	Operazione	Scopo/funzione
Pompa del vuoto	Verifica del livello dell'olio	Evitare malfunzionamenti della pompa con conseguente usura delle palette e dei cuscinetti
Pulsatori	Verifica ed eventuale pulizia dei filtri e delle valvole di ingresso dell'aria	Assicurarne il corretto funzionamento ed evitare pulsazioni irregolari
Sistema di lavaggio	Verifica del consumo di detergente in uso	Evitare sovra o sotto dosaggi di detergente
Intero impianto	Verifica approfondita della pulizia di tutte le componenti dell'impianto (pulizia delle tetterelle, del vaso terminale eccetera)	Evitare la formazione di depositi di sostanza organica ed evidenziare eventuali problemi o malfunzionamenti del sistema di lavaggio dell'impianto

## Mensilmente:

Componente	Operazione	Scopo/funzione
Pompa del vuoto ad acqua	Verifica del livello di acqua nel serbatoio, aggiunta di prodotti specifici per evitare la formazione di calcare	Assicurare la funzionalità della pompa ed evitare fenomeni di corrosione della girante
Pompa del vuoto	Verificare tensione e struttura delle cinghie	Assicurare la funzionalità della pompa ed evitare fenomeni di instabilità del vuoto
Regolatore del vuoto	Verifica e pulizia dei filtri ed ingressi di aria	Mantenere costante il livello del vuoto
Valvole di drenaggio dei liquidi sulla tubazione del vuoto	Verifica della funzionalità e pulizia	Mantenere la funzionalità delle valvole ed assicurare lo sgrondo di condensa all'interno del circuito del vuoto
Parti in gomma (guaine, tubi del latte e della pulsazione)	Controllo dello stato di usura e livello di pulizia	Mantenere un sufficiente livello igienico-sanitario e funzionalità
Sistema di lavaggio	Controllo della temperatura dell'acqua utilizzata per il lavaggio e verifica del corretto utilizzo del detergente (temperature e concentrazioni di utilizzo)	Assicurare un sufficiente livello igienico-sanitario delle superfici a contatto con il latte

## Un ottimo svezzamento per migliorare le performance future



Sprayfo copre le esigenze nutrizionali dei vitelli per la futura produttività della mandria, fornendo:

- un'eccellente **qualità** nutrizionale ed un'elevata **digeribilità**;
- un'ottima **solubilità** per un utilizzo pratico ed efficiente;
- un **supporto** nella gestione dell'allevamento.



Filtri della valvola regolatrice del vuoto. A sinistra sporchi (1 anno di vita) a destra nuovi.



Tettarella sporca ed usurata.

## Annualmente:

Componente	Operazione	Scopo/funzione
Intero impianto	Far eseguire un controllo da parte di un tecnico autorizzato	Verificare il corretto funzionamento di tutte le componenti dell'impianto. Rilascio dell'attestazione di controllo e funzionalità
Guaine di mungitura	Sostituzione. NB: <b>Verificare la scheda tecnica delle stesse ed anticipare la sostituzione in base alle ore di funzionamento e/o il numero di mungiture</b>	Evitare danni ai capezzoli, migliorare il benessere delle bovine, migliorare la qualità igienico-sanitaria del latte
Sistema centralizzato di pulsazione	Verifica ed eventuale sostituzione del filtro centralizzato	Assicurare la corretta pulsazione su tutti i gruppi di mungitura

## Ad anni alterni:

Componente	Operazione	Scopo/funzione
Componenti in gomma	Sostituzione delle varie tubazioni (in gomma o silicone o in pvc) che compongono il gruppo di mungitura (tubi lunghi del latte, tubi gemellari, tubi corti dell'aria e guarnizioni varie)	Mantenere la funzionalità e la pulizia di tutte le parti deteriorabili
Pulsatori	Sostituzione dei vari componenti interni soggetti ad usura	Mantenere la funzionalità dei pulsatori
Lavaggio automatico	Verifica dei parametri di funzionamento (durata lavaggio, quantità e temperatura dell'acqua, turbolenza, tipologia e concentrazione del detergente)	Assicurare il corretto lavaggio dell'impianto evitando sprechi di detergente
Routine di mungitura	Prova dinamica di funzionamento dell'impianto (cadute di vuoto, verifica dei settaggi e della funzionalità degli stacchi automatici del gruppo di mungitura), verifica delle corrette operazioni di mungitura	Verificare la corretta funzionalità dell'impianto di mungitura durante la mungitura e la corretta gestione delle operazioni da parte dei mungitori

Per agevolare il lavoro è previsto che l'allevatore tenga un registro di tutte le operazioni di manutenzione dell'impianto. Tale registrazione è obbligatoria e può essere richiesta da ogni organismo di controllo. Per approfondimenti e per un esempio di tabella di registrazione si rimanda al "Bovini e caprini da latte - Manuale di buone prassi per la gestione degli allevamenti" edito dalla Fondazione Edmund Mach in distribuzione agli allevatori e disponibile sul sito [www.fmach.it/ctt](http://www.fmach.it/ctt)

## Risultati Servizio Controllo Mungitrici 2019

Nel corso del 2019 sono stati effettuati dal servizio SCM (Servizio Controllo Mungitrici) della Federazione Provinciale Allevatori 823 controlli sugli impianti di mungitura. Vengono spesso messi in evidenza difetti di malfunzionamento dovuti a carenza di manutenzione. Le principali anomalie riscontrate sono state:

- Scarsa pulizia e manutenzione della valvola di regolazione del vuoto (regolatore) con conseguente alterazione del vuoto di lavoro ideale dell'impianto.
- Malfunzionamenti ed usura della pompa del vuoto (mancanza di olio lubrificante, usura delle parti in gomma).
- Scarsa riserva utile di aria (R.U.E.) dovuta a perdite eccessive delle tubazioni del vuoto e del latte.

Queste carenze insieme a molte altre (pulsazione, mancato ricambio delle parti in gomma usurate, ecc.) possono essere facilmente evitate con una manutenzione ordinaria programmata dell'impianto. L'investimento in manutenzione permette di evitare costi e danni provocati da malfunzionamenti (mastiti, carica batterica alta del latte di massa e altro) ben maggiori.

**DURANTE IL PERIPARTO  
UNA VACCA È PIÙ DELICATA  
DI QUANTO IMMAGINI.**

**TMR STEAMING UP.  
TUTTO QUELLO CHE SERVE,  
NIENT'ALTRO DA AGGIUNGERE.**

Lo steaming up è un periodo particolarmente difficile per le vacche da latte. Per questo è fondamentale alimentarle seguendo una dieta specifica, ricca delle sostanze nutritive necessarie per affrontare il parto nel modo giusto e recuperare in fretta le forze. TMR Steaming Up è l'unifeed che Nutristar ha sviluppato appositamente per questo scopo. Al suo interno sono presenti foraggi, mangimi e integratori di altissima qualità, miscelati secondo proporzioni specifiche. Un alimento completo che aiuterà gli animali a riacquistare salute e produttività e gli allevatori a risparmiare tempo e fatica nella preparazione del carro.



# BEIKIRCHER GRÜNLAND

## MANGIME DA ALPEGGIO

Disponibile in sacchi, big bag o sfuso. Ricco di fibra ed energia.  
**CONSEGNA RAPIDA**



### SOSTITUTIVI DEL LATTE BEIKIRCHER

#### Baby Milch Giallo Baby Milch Blu

- Proteine del latte di alta qualità
- Composizione di nutrienti ideale
- Arricchiti con Vit. E e Selenio (previene le malattie muscolari e rafforza lo sviluppo del sistema immunitario)
- Con elementi utili al mantenimento di una flora intestinale stabile e sana
- Adatti a distributori automatici
- Ottima solubilità



#### Baby Milch Gold

- ottima solubilità e altamente digeribile
- adatto a distributori automatici
- proteine del latte di alta qualità (50% di latte scremato in polvere)

Acquista **200 kg di latte in polvere**, riceverai

**IN OMAGGIO UN BIBERON PER VITELLI**

- Indicato per l'allevamento di vitelli singoli e per la somministrazione di farmaci
- Con scala graduata e tettarella inclusa

**2 litri**

A10806

### BLOCCHI SALINI

A00459

#### Blocco con fosforo

- elevata percentuale di fosforo
- con rame
- quadrato, peso 5 kg



A00464

#### Blocco salino bianco

- per un apporto ottimale di sodio
- 10 kg



**ACQUISTANDO 10 BLOCCHI NE RICEVERAI 1 IN OMAGGIO!**

### EURO NETZ PLUS

- Recinzione elettrificata per animali di medie dimensioni, molto robusta adatta a tutti i tipi di terreno
- altezza 106, pali a punta doppia



**79,- €**

A12856

### SET COMPLETO RECINZIONE



#### ELETRIFICATORE COMPATTO P20

- Alte prestazioni
- 2 modalità di utilizzo per risparmiare batteria
- 2 valori di picco
- Tensione di lavoro: 9 V, impulso: 0,33 Joule

A08285

**1x**

**90x**

#### ISOLATORI AD ANELLO

A07850



**2x**

#### MANICI STANDARD

- colore nero
- con gancio e isolante

A03405

#### PALETTI PER RECINZIONE

**50x**

- in plastica bianca
- resistenti all'usura
- punta metallica lunga

A02763

#### ROTOLE DI CAVO PER RECINZIONI ELETRIFICATE

- Lunghezza 250 m
- Colore bianco o arancione
- Altezza fascia 10 mm

A07509 o A07505

**2x**



**TUTTO COMPRESO solo 210,- €**

### TOP REPELL

- Repellente per insetti, specifico per animali al pascolo.
- Contro mosche, tafani e zanzare, ecc.
- Protezione duratura: fino a 3 settimane
- Approvato per l'Agricoltura Biologica (InfoXgen)
- Ciascuna confezione contiene 500 ml di prodotto, corrispondenti a 50 o più applicazioni, nelle dosi consigliate:
  - Bovini ed equini: 10-20 ml
  - Maiali e ovini: 5-10 ml



**10% DI SCONTO acquistando 3 pezzi**

A31876

**BEIKIRCHER GRÜNLAND**

Lana (BZ) Via Peter Anich, 9 Tel. 0473 49 01 02 - Cell. 335 749 26 79

Orari di apertura: **LUN-VEN 07.00 - 19.00 ORARIO CONTINUATO**  
**SABATO 8.00-12.00**

Online shop: [agritura.com](http://agritura.com)

# AFFRONTIAMO INSIEME L' EMERGENZA CORONAVIRUS

## MASCHERINE FFP2

- 4 strati con filtro cucito internamente per una protezione efficace
- Non ostacolano la respirazione
- efficace protezione antivirale e antibatterica (influenza, coronavirus ...)
- Comode da indossare
- **Confezione da 5 pezzi**



**20,- €**  
/CONFEZIONE



## "DUO TOUCH"

**DUO TOUCH è un sapone 2 in 1 che pulisce e disinfetta le mani**

- Azione disinfettante rapida
- Doppia azione contro lieviti e batteri
- Azione disinfettante anche in presenza di sostanze interferenti
- Adatto per un uso frequente
- Senza profumo e coloranti
- tanica da 10kg



**NOVITÀ**

**OFFERTA LANCI**  
**55,- €**

## GUANTI SHOWA

A43273

### GUANTO SHOWA 707D NITRILE

- Approvato per manipolazione alimentare
- Totalmente rivestito, forma anatomica
- Polsino arrotolato e finitura "a battistrada"
- Non talcato, trattamento "slip-on"
- Sinistro e destro in imballaggio separati
- Lunghezza: 305 cm, spessore: 0,23 mm
- **12 guanti per confezione**



A39485

### GUANTO SHOWA 7540

- Guanto monouso
- 100% nitrile
- Blu cobalto, Presa: Testurizzato
- Senza talco, senza silicone
- Lunghezza 240 mm spessore 0,10 mm
- **100 guanti per confezione**

## TUTTO PER LE GALLINE

### SFARINATO PER GALLINE BEIKIRCHER

- Mangime complementare per galline
- Con pigmenti di origine naturale
- **Garantisce:**
  - peso maggiore
  - colore del tuorlo giallo oro
  - gusci più resistenti
- Mangime complementare da somministrare in rapporto 2:1 con becchime o grano.
- Periodo di alimentazione: a partire da 2 settimane prima dell'inizio della posa e durante il periodo di deposizione
- Sacco da 30 kg



A03217

### MANGIME PER PULCINI

- Mangime per l'allevamento dei pulcini dalla prima all'ottava settimana di vita
- Il mangime specifico per le prime fasi di vita che assicura lo sviluppo ottimale dei tuoi pulcini
- In pellet piccoli da 2 mm è perfettamente adatto agli animali e assicura un'assunzione ottimale di cibo
- Sacco da 5 kg oppure 25 kg
- senza coccidiostatico



### PICKFUTTER

- Miscela di grano, frumento, farina di calcare grossolano e conchiglia
- Per l'alimentazione durante la deposizione
- Da miscelare con farina in proporzione di 2:1



## OFFERTA DI PRIMAVERA

**3X Terriccio Premium**  
**1X Concime per fiori**  
**1X paio di guanti da lavoro**



**TRIPLO SET EFFICACE & COMPLETO**

**39,90 €**

## STIVALI PROFESSIONALI

### STIVALE AGRITURA S5

- Particolarmente adatto per l'agricoltura
- Con puntale in acciaio integrato per una maggiore sicurezza

IL PIÙ CONVENIENTE

**SOLO 45,- €**

**NUOVI!**



A42209

### DUNLOP DEVON

- Impermeabile per la il massimo comfort anche in condizioni di bagnato
- Resistente all'olio, presa eccellente grazie alla suola certificata SRA
- Antiscivolo per garantire condizioni di lavoro sicure



**COMODI E SICURI** A35168

**PER IL TUOI MOMENTI DI RELAX ...**

## BIRRA PUSTERTALER

- cassa da 24 bottiglie da 0,33 lt
- produzione artigianale
- birra a bassa fermentazione, con un profumo intenso di malto finissimo



**18,90 €**  
**+ 10€ cauzione**

Le offerte e i prodotti elencati in queste pagine possono essere consegnate gratuitamente insieme ad un ordine di pellet di legno o di mangimi.

**AGENTI DI ZONA**

Matteo Mengon  
Federico Ventura  
Andrea Rosa

Cell.: 342 158 15 01  
Cell.: 340 079 76 92  
Cell.: 342 642 66 54

Val di Non e Sole, Valsugana, Vallagarina e Primiero  
Val di Fiemme e Fassa  
Val di Cembra, Altopiano della Paganella,  
Bondone, Valle dei Laghi e Fivè, Val dei Mocheni



# Alpeggio 2020: ci siamo

**a cura di Erika Partel e  
Massimiliano Mazzucchi**

La stagione di alpeggio si avvicina, il tempo scorre implacabile, per una buona pianificazione del periodo di pascolo è essenziale prepararsi correttamente nelle settimane che verranno.

Il primo requisito da esaminare è l'adeguatezza aziendale, infatti nelle "malghe da latte", possono venire alpeggiati solo i capi provenienti da aziende in possesso di analisi del latte di massa (PLQ) conformi alla normativa vigente (contenuto in cellule somatiche <400.000/ml e carica microbica <100.000/ml).

Appurata la conformità dell'azienda la prima e fondamentale cosa da fare è decidere quali bovine andranno in alpeggio: tutte? alcune? La Gina e la Pina? Ma la Gina e la Pina hanno le caratteristiche giuste per stare bene e produrre bene in malga?

La scelta dei capi è importante e va pianificata fin nei minimi dettagli. Alpeggiare le bovine giuste, preparate correttamente alla stagione di pascolo permette di ottenere e garantire i migliori risultati sia in termini di produzione che di redditività. Vediamo dunque quali sono i fattori essenziali che vanno considerati.

**Stato di salute generale:** il buono stato di salute e di nutrizione sono essenziali, difficilmente in malga le situazioni patologiche si risolvono, mentre più facilmente si aggravano. Va ricordato che mai la malga deve essere considerata una stazione di sosta per gli animali destinati al macello in autunno o per animali che creano problemi gestionali in azienda. Inoltre, nel rispetto dei malgari va sottolineato che il personale di malga non ha il tempo necessario per occuparsi per

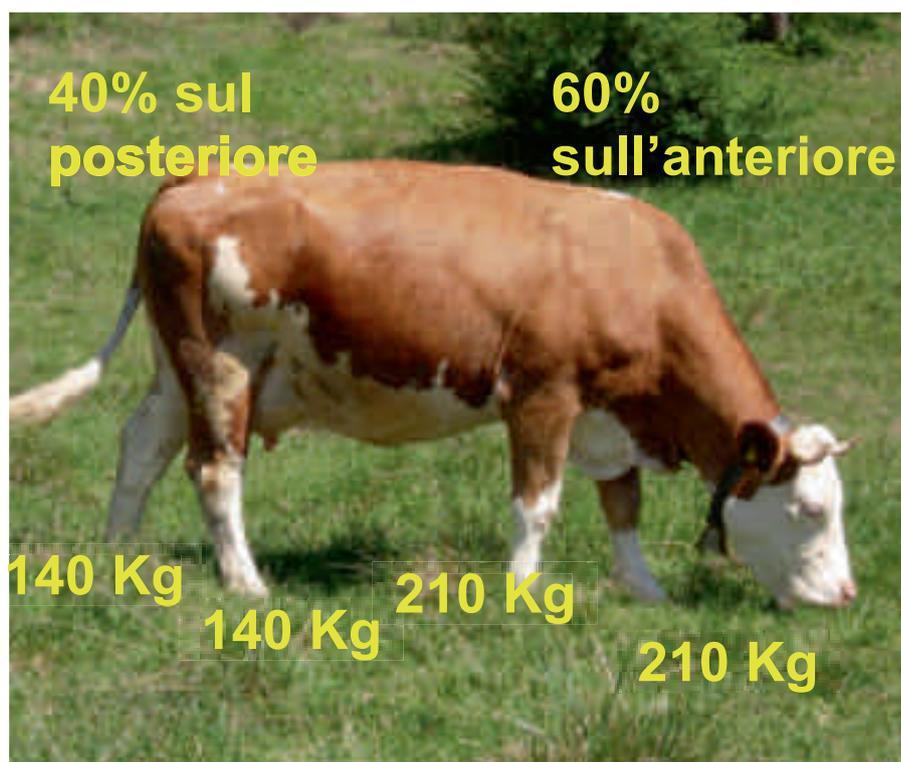
tre mesi, tutti i giorni, di un singolo animale problematico.

**Podologia:** le bovine in malga devono camminare se vogliono assumere il quantitativo di alimento necessario al loro mantenimento ed alla produzione di latte. La salute di arti e piedi è condizione necessaria ed indispensabile in qualsiasi tipo di situazione, sia che ogni giorno i chilometri da percorrere siano molti, sia che siano pochi, sia che gli spostamenti previsti siano su terreno morbido, sia che prevedano lunghi tratti di duro sterrato, sia che gli spostamenti si svolgano in piano che su declivi scoscesi. L'importanza della salute degli unghioni ben si evidenzia se si pensa all'anatomia del piede bovino. Infatti su una falange con superficie ridotta si distribuiscono

quintali di peso che non possono essere supportati da un piede malato. Le vacche sono come delle ballerine di danza classica, camminano sulle punte e quelle punte sono importantissime.

Va perciò impostato un piano di pareggio degli unghioni già nei mesi di marzo-aprile-maggio in modo da avere piedi sani e bovine in grado di pascolare. In nessun caso un animale zoppo o con problemi di deambulazione dovrebbe essere portato al pascolo.

**Stadio di lattazione e livello produttivo:** gli animali più adatti all'alpeggio sono quelli che si trovano nella seconda metà della lattazione, o comunque quelli mediamente produttivi. Fornire il corretto apporto alimentare a bovine con più di 30 kg/



**La distribuzione percentuale dei pesi sulle quattro zampe in una vacca al pascolo**

# DELLADDIO

ecoservice

DERATTIZZAZIONE  
DISINFESTAZIONE  
HACCP & PEST CONTROL  
ANTI VOLATILI



**PROFESSIONALITÀ**  
**RAPIDITÀ**  
**SERVIZIO PERSONALIZZATO**  
**APP DEDICATA PER SMARTPHONE**

Lavora in  
**SICUREZZA**

per garantire  
**ALTA QUALITÀ** al tuo prodotto.

commerciale@ddecoservice.it | Michele cell. +39 320 5779916 | www.ddecoservice.it

die di latte nelle condizioni medie di alpeggio risulta quasi impossibile. Va ricordato che un insufficiente apporto nutritivo porta a ingenti perdite produttive, a riduzioni importanti del BCS ed a ripercussioni negative anche sulla successiva lattazione.

**Gestione del cambio di alimentazione:** il cambio alimentare da fieno secco a erba verde deve essere fatto in modo graduale. La transizione alimentare ha un positivo impatto sul benessere della vacca ed è essenziale sia per garantire il mantenimento quantitativo e qualitativo delle produzioni, che per assicurare la salute del ruminante e del tratto digerente. È importante quindi che agli animali sia somministrata erba fresca già a “casa” in quantitativi gradualmente crescenti nell’arco dei 15-20 giorni antecedenti l’alpeggio e che almeno durante i primi giorni di pascolo ed adattamento alle condizioni di malga sia messo a disposizione degli animali del foraggio secco.

**Sanità della mammella:** così come patologie pregresse non si risolvono nei tre mesi di alpeggio, tanto più questo vale per le patologie mammarie. Il cambio inevitabile della routine di mungitura e del mungitore sommate alle peculiarità tipiche di ogni macchina mungitrice sono già di per sé fattori stressanti su mammelle sane, diventano un grossissimo problema per mammelle affette da mastiti subcliniche e/o croniche. Per la valutazione degli animali idonei all’alpeggio una attenta analisi dello stato di salute delle mammelle permette di scegliere quelli adatti a produrre per i tre mesi a venire un buon latte e di ridurre l’utilizzo di antibiotici e le perdite legate alla mastite. Il primo passo da compiere è quello di evidenziare ed escludere gli animali problematici tramite la valutazione delle schede, almeno degli ultimi



4-5 mesi, della conta cellulare dei controlli funzionali effettuati dalla FPA. In particolare gli animali che presentano persistentemente valori di conta cellulare  $>300.000/ml$  o che mostrino una tendenza costante all’aumento sono da scartare.

Non solo la conta cellulare, anche l’analisi microbiologica del latte di singola bovina è uno strumento indispensabile se si vuole avere un chiaro quadro della situazione batteriologica della propria azienda ed andrebbe sempre effettuata, almeno una volta all’anno, su tutta la mandria. Conoscendo i batteri presenti in allevamento si possono mettere in atto adeguate strategie di controllo e prevenzione della mastite, oltre ad avere accesso ad analisi di sensibilità agli antibiotici indispensabili nella scelta dei farmaci da utilizzare in caso di mastiti cliniche e per decidere al meglio la strategia da mettere in atto per la messa in asciutta.

Infine per non compromettere tutto il lavoro di scelta e preparazione delle bovine fatto in fondo valle è essenziale, prima della monticazione delle stesse, effettuare una approfondita revisione dell’impianto di mungitura della malga in modo da prepararlo adeguatamente alla stagione di alpeggio. Il malfunzionamento della mungitrice può infatti provocare una diminuzione della qualità del latte, mastiti ed aumento del contenuto in cellule somatiche e del carico di lavoro dei mungitori. La manutenzione prevede, per esempio, la verifica e sostituzione delle parti in gomma usurate, la messa in funzione e prova della pompa del vuoto, il controllo della pulsazione, la tenuta del circuito del vuoto e molto altro. Per la particolare complessità ed importanza di queste operazioni si consiglia di far revisionare l’impianto ad un tecnico specializzato che dispone di adeguata formazione e strumentazione.

BOVINA	ULTIMO CF	PENULTIMO CF	-3	-4	-5	MALGA
1	908 cell/ml*10 <sup>3</sup>	297 cell/ml*10 <sup>3</sup>	182 cell/ml*10 <sup>3</sup>	19 cell/ml*10 <sup>3</sup>	28 cell/ml*10 <sup>3</sup>	NO
2	311 cell/ml*10 <sup>3</sup>	169 cell/ml*10 <sup>3</sup>	572 cell/ml*10 <sup>3</sup>	229 cell/ml*10 <sup>3</sup>	519 cell/ml*10 <sup>3</sup>	NO
3	226 cell/ml*10 <sup>3</sup>	221 cell/ml*10 <sup>3</sup>	149 cell/ml*10 <sup>3</sup>	162 cell/ml*10 <sup>3</sup>	255 cell/ml*10 <sup>3</sup>	SI
4	21 cell/ml*10 <sup>3</sup>	16 cell/ml*10 <sup>3</sup>	27 cell/ml*10 <sup>3</sup>	22 cell/ml*10 <sup>3</sup>	10 cell/ml*10 <sup>3</sup>	SI



# Galassi

## Macchine Agricole

MEZZOCORONA

### FENDT



**FINANZIAMENTI A 3 ANNI A TASSO ZERO.**

### VALTRA



**GALASSI GIUSEPPE E FIGLI S.r.l. - 38016 Mezzocorona (TN)**  
Via Canè, 73 - Tel. 0461.605127 - [www.galassigiuseppe.it](http://www.galassigiuseppe.it)

DALL'UFFICIO SERVIZI PER LA F.A.

# IL PFT SI AGGIORNA

## OBIETTIVO UNA FRISONA PIÙ SOSTENIBILE E REDDITIZIA



di Maurizio Marusi, Giulio Visentin e Valentina Ferrari

Il miglioramento genetico rappresenta uno degli strumenti a disposizione degli allevatori utili a garantire la sostenibilità economica della propria attività. Migliorare geneticamente una popolazione significa analizzare la situazione sociale e di mercato in cui il settore primario si trova ad agire nel presente e prevedere le sue evoluzioni negli anni a venire, in modo da individuare una serie di caratteri (fenotipi) importanti per i nostri obiettivi di miglioramento e, di conseguenza, possibili oggetto di selezione. Questi fenotipi devono rispettare 3 parametri: essere **importanti**, **misurabili** ed **ereditabili**. Il miglioramento genetico è quindi una disciplina dinamica proprio per la sua natura "di previsione" dei cambiamenti futuri del mercato e della società in cui gli allevatori si troveranno ad operare. I miglioramenti derivanti dalla selezione genetica sono visibili non nel breve ma nel lungo periodo, in funzione dell'intervallo generazionale bovino. Tuttavia, questi miglioramenti sono trasmissibili di generazione in generazione e sono soprattutto cumulativi e permanenti nel tempo. Abbiamo parlato, non a caso, di evoluzione della società: oggi più che mai le nuove normative e le Associazioni dei consumatori chiedono che l'allevamento da latte sia sempre più sostenibile, attento al benessere animale e con minore

impatto ambientale. Si tratta quindi di "ricercare" un **interesse comune** tra produttore e consumatore: selezionare per una Frisona che sia più **efficiente** (più reddito per l'allevatore), con **minore impatto ambientale** e minore uso di farmaci.

### OBIETTIVI

Tra gli obiettivi del progetto LATTeco vi era anche una revisione dell'indice di selezione nazionale **PFT**: Produzione, Funzionalità e Tipo. Il PFT è stato rilasciato per la 1ª volta nel 2001 e da allora ha avuto un solo importante intervento nella sua composizione con l'introduzione nel 2009 della fertilità con un peso del 10%; era quindi giunto il tempo di adeguare anche il PFT alle nuove esigenze. Nel frattempo nuovi strumenti sono stati messi a disposizione degli allevatori in questi anni:

- **Indice Economico Salute IES €** destinato soprattutto a chi produce latte alimentare e che si basa sulla stima del reddito in carriera delle figlie di un toro.
- **Indice Caseificazione e Sostenibilità ICS-PR** destinato a chi produce latte per la trasformazione in formaggi a pasta dura e in particolare tarato su costi e ricavi della zona del Parmigiano Reggiano.
- **Indice fertilità femminile** aggiornato utilizzando nuovi dati utilizzati quali le **diagnosi di gravidanza** e nuovi caratteri come i giorni

tra la **1ª e l'ultima fecondazione** che permettono di mirare con più precisione l'obiettivo principale di questo indice: **migliorare il tasso di concepimento al 1º intervento**. A questo indice fertilità sono state aggiunte anche le informazioni relative alla fertilità delle manze.

- **Indice resistenza alle mastiti** che, affiancato all'indice cellule, ci dà maggiori informazioni sugli animali più resistenti alle infezioni mammarie.

La situazione è quindi molto cambiata rispetto al 2009: oggi gli allevatori hanno indici economici calcolati direttamente nella loro realtà produttiva che consentono loro di guidare la selezione secondo criteri di redditività. Il PFT rimane l'indice nazionale che deve indirizzare la selezione e preservare l'equilibrio tra produzione, morfologia e funzionalità che ha sempre contraddistinto la selezione italiana e che ha sempre aiutato a valorizzare all'estero la nostra genetica. L'arrivo e lo sviluppo continuo della genomica ha fortemente aumentato il progresso genetico, che a sua volta richiede di esaminare quanta attenzione i vari caratteri devono ottenere.

Quali **obiettivi** da raggiungere quindi con il nuovo PFT?

- Migliorare la **fertilità della razza** che rimane ancora uno dei pro-

FIGURA 1

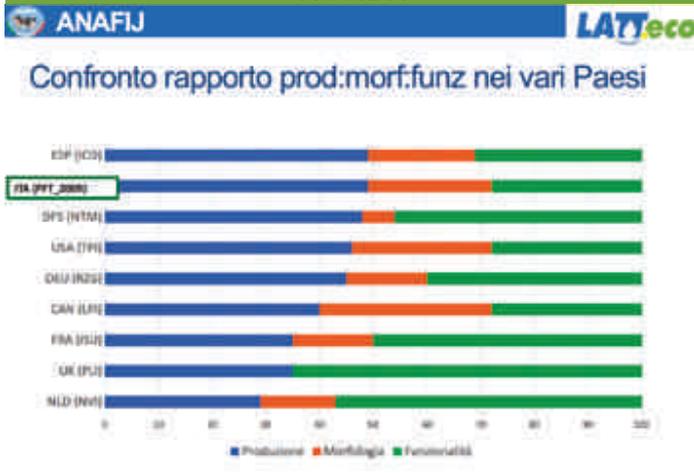
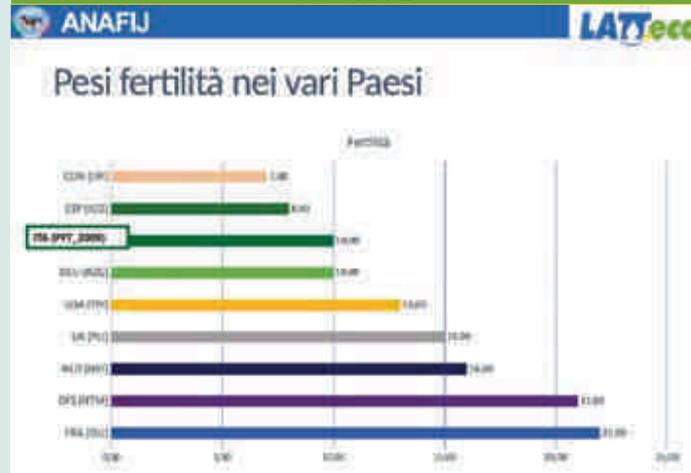


FIGURA 2



blemi più sentiti dagli allevatori, una delle maggiori cause di riforma involontaria e una voce di costo importante. Il dato fenotipico a livello nazionale ci parla di un intervallo parto concepimento di circa 150 giorni e di un trend genetico che ha fermato la sua discesa ma che non riesce a invertire la direzione.

- Migliorare la **salute della mammella**, aspetto questo non solo importante dal punto di vista economico ma anche dal punto di vista del benessere e della sostenibilità viste le nuove normative sulla riduzione dell'uso di antibiotici e sull'asciutta selettiva.

## METODOLOGIA DI LAVORO

Come ci siamo mossi quindi? Innanzitutto si è cercato di fare una panoramica di quello che succede nei principali Paesi produttori di genetica al mondo confrontando nei vari indici di selezione il rapporto tra produzione, morfologia e funzionalità (figura 1) e il peso dato alla fertilità (figura 2). Due le principali riflessioni:

- Siamo il 2° Paese al mondo come peso dato alla produzione.
- Siamo tra i Paesi che hanno il peso più basso alla fertilità.

Un'altra tappa importante nel percorso di modificare il PFT è stata l'approfondito confronto che ha coinvolto da un lato il **mondo della ricerca**, con incontri con professori di più università, e dall'altro il **mondo della FA** con il confronto con i Centri di FA che provano tori in Italia. Da queste riunioni sono emerse alcune linee guida che hanno indirizzato il nostro lavoro:

- Il peso della **fertilità** deve essere importante per incidere in modo significativo nel progresso genetico per questo carattere.
- Il nuovo indice **resistenza alle mastiti** deve essere inserito per rendere più efficace il miglioramento della salute della mammella.
- Il peso alla produzione, e in particolare dei kg di proteine molto importanti in un Paese che destina oltre il 70% del latte alla trasformazione in formaggio, non deve abbassarsi troppo in considerazione del fatto che la liberalizzazione delle quote e il discreto prezzo del latte portano gli allevatori a voler aumentare ancora di più la produzione.

- Attenzione all'impatto sul mercato della nuova classifica: deve chiaramente essere una **classifica diversa** ma non deve introdurre **cambiamenti troppo forti** che rischiano di disorientare gli allevatori che vedono cambiare le loro scelte pregresse e quindi parte dei loro investimenti.

Sono state fatte diverse simulazioni e tutte sono state valutate esaminando il **progresso genetico atteso a 10 anni**, lo strumento che fornisce la migliore stima di quale vacca andremo a costruire selezionando per un certo indice, e l'impatto sulle varie classifiche dei riproduttori e delle femmine. Dopo un'approfondita discussione che ha coinvolto tutti i membri della Commissione Tecnica Centrale ANAFIJ, che vede al suo interno allevatori, professori universitari e rappresentanti delle regioni e del MIPAAF, si è deciso di modificare l'attuale formula del PFT con quanto riportato nella tabella 1, che elenca i pesi del PFT utilizzato sino a Novembre 2019 e i nuovi pesi e indici che sono stati introdotti dalla valutazione di Dicembre 2019. I motivi che hanno spinto questa scelta sono riportati nei grafici 1, 2 e 3 dove sono riassunti i progressi genetici attesi a 10 anni per il **"vecchio"** PFT e il **"nuovo"** PFT:

- Il progresso atteso per latte, grasso e proteine resta ampiamente positivo, ricordiamo che 1 deviazione standard di progresso genetico a latte equivale a circa 600 kg, e le differenze tra i 2 PFT sono minime con un **piccolo miglioramento** nelle % di grasso e proteine a favore del **"nuovo"** PFT.
- **Tutti** i caratteri funzionali hanno un progresso migliore con il **"nuovo"** PFT, soprattutto per quello che riguarda la fertilità e la resistenza alle mastiti.
- Anche sui caratteri morfologici continua il **forte progresso atteso** e le differenze sono davvero minime tra i due sistemi.

## A CHI SI APPLICA IL NUOVO PFT

A partire dalla valutazione di Dicembre tutti i riproduttori **italiani** ed **esteri** sono indicizzati per il nuovo PFT così come tutta la popolazione **femminile**, genotipizzata e non. Ricordiamo sempre che il modo migliore per scegliere i riproduttori più adatti alla propria mandria è di selezionarli per un indice elaborato da ANAFIJ, sia esso

TABELLA 1

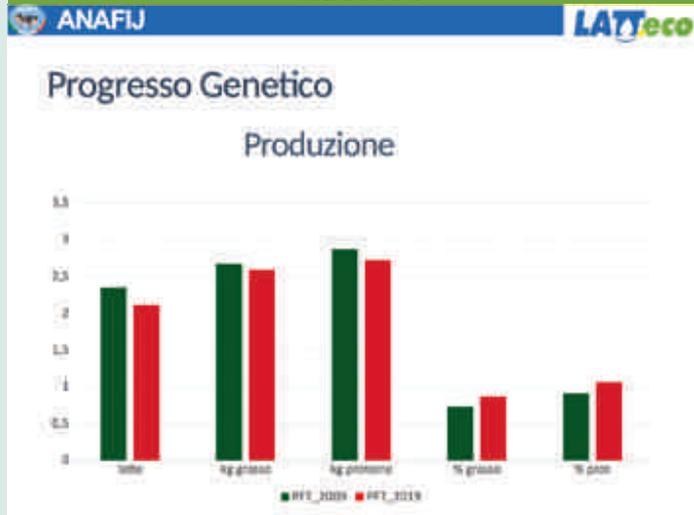
	PFT_2009	PFT_2019
kg grs	8	8
kg prt	36	33
% gr	2	3
% prt	3	3
tipo	4	4
lcm	13	9
lap	6	4
long	8	5
fert	10	20
scs	10	3
mst		6
Totale	100	100

	PROD	MORF	FUNZ
PFT_2009	49	23	28
PFT_2019	47	17	36

## Pesi Prove

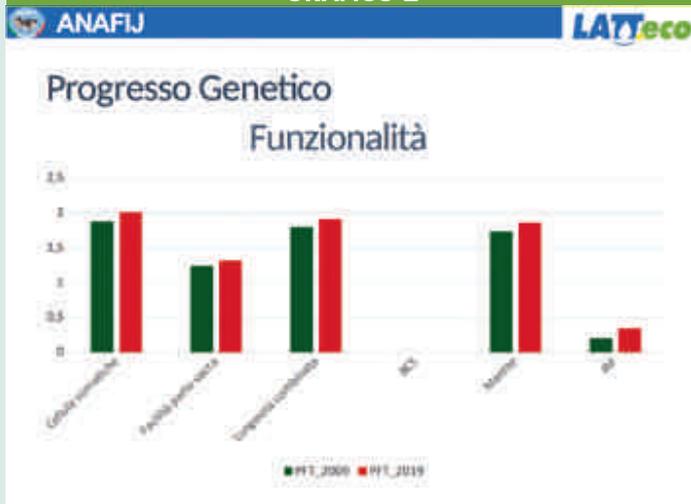
GRAFICO 1



## Progresso Genetico

## Produzione

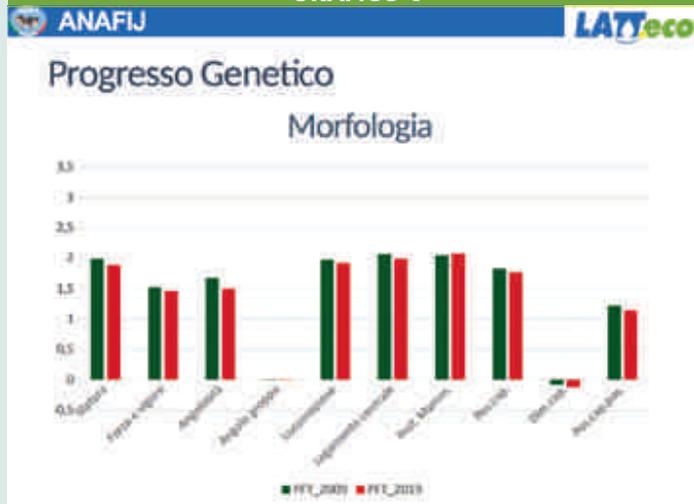
GRAFICO 2



## Progresso Genetico

## Funzionalità

GRAFICO 3



## Progresso Genetico

## Morfologia

PFT, IES € o ICS-PR, **non perché migliore** di quelli elaborati in altri Paesi ma **perché sono gli unici** che sono stati calcolati partendo dalle reali situazioni **economiche e ambientali** in cui operano gli allevatori italiani.

## ESPRESSIONE DELL'INDICE

Approfittando del cambio dei pesi all'interno della formula del PFT si è ritenuto che fosse il momento giusto per un "aggiustamento" della scala con la quale sono espressi gli indici. Ogni indice non esprime **MAI** un valore assoluto ma **SOLO** una differenza rispetto ad una base di riferimento; inoltre il valore degli indici dipende dalla loro **media e deviazione standard**, numero che ci indica quanto ogni riproduttore si allontana dalla media con la quale sono stati costruiti. Quando il PFT era stato introdotto per la 1ª volta nel 2001 si era deciso di dargli una deviazione standard di **600** punti uguale alla deviazione standard del latte; si era ritenuto allora che avere un indice di selezione con una scala simile a quello del latte aiutasse gli allevatori a comprendere meglio l'espressione dell'indice e a valutarne le variazioni nel corso delle valutazioni. In questi ultimi anni, complici soprattutto l'arrivo della genomica, la deviazione standard si è alzata sino a oltre 900 punti. Tuttavia, avere un indice composto con una deviazione standard alta

comporta che una variazione del valore di uno dei suoi componenti provochi una **variazione percepita** molto forte da parte dell'allevatore. Si è deciso quindi di riportare la deviazione standard del nuovo PFT ai 600 punti originali.

Tutto questo:

- **NON** modifica in nessun modo l'**ordine** e il ranking dei tori e delle femmine ordinate per PFT;
- **diminuisce** la variazione percepita tra una uscita e l'altra, rendendo quindi più stabile la classifica;
- rende **meno evidenti** le differenze tra la testa della classifica e gli altri riproduttori.

## EVOLUZIONI FUTURE

Questo cambio del PFT è stato importante in quanto ha indirizzato in maniera decisa la selezione della Frisone Italiana verso una **maggiore funzionalità** senza rinunciare troppo alla **produzione**; in futuro si potrebbe pensare a "**piccoli**" cambi fatti con maggiore frequenza per non sconvolgere troppo il mercato e salvaguardare le scelte pregresse di allevatori e Centri di FA. I futuri cambi possono includere nuovi indici che ANAFIJ sta sviluppando e svilupperà in futuro, efficienza alimentare, resistenza allo stress termico, etc., oppure cambi nei rapporti tra gli indici. 🌐



AUTOTRASPORTI  
**Fratelli RIGOTTI**  
SNC

**commercio foraggio • cereali  
legna • pellet**

Loc. Interporto - Trento - Via Innsbruck, 31  
Tel. 0461 950969 • Cell. 348 7120112 • 348 7120114 • 348 9382056  
[info@fratellirigotti.it](mailto:info@fratellirigotti.it) - [www.fratellirigotti.it](http://www.fratellirigotti.it)



# Prepariamoci al caldo

a cura di Mattia Fustini

Lo stress da caldo è uno dei principali fattori che possono influenzare negativamente la produzione di latte, la riproduzione e la salute degli animali allevati. È fondamentale effettuare alcuni interventi gestionali e strutturali per permettere agli animali di affrontare nel migliore dei modi il periodo estivo.

## Temperatura e umidità

Quando si vogliono valutare correttamente le condizioni ambientali che provocano “stress termico” bisogna **tener conto delle temperature ma anche, e soprattutto, dei valori di umidità relativa e di velocità dell'aria** negli ambienti dove vivono gli animali.

La combinazione dei dati inerenti temperatura e umidità genera l'indice THI (Temperature and humidity index). Il valore di THI si calcola usando la formula:  $(1,8 \times AT + 32) - [(0,55 - 0,55 \times RH) \times (1,8 \times AT - 26)]$ , dove AT è la temperatura ambientale espressa in °C e RH è l'umidità relativa. Le bovine da latte vanno incontro a una riduzione della produzione di latte quando il THI raggiunge il 68.

Quando la velocità dell'aria aumenta la temperatura percepita dagli animali diminuisce; per esempio con una velocità di 2,5 m/s la temperatura percepita è inferiore di circa 3°C. La sensibilità al caldo è inoltre diversa in funzione della produzione di latte; per ogni 5 litri di latte oltre i 35, diminuisce di 5 °C la soglia di stress termico; ciò significa che le bovine più produttive sono decisamente più sensibili al caldo e manifestano perdite produttive più accentuate.

## Attenzione alla lettiera

Con l'aumento delle temperature ambientali gli animali tendono a stare più tempo in piedi e quindi a riposare di meno. L'apparato locomotore e in particolare il piede è maggiormente sollecitato e ciò spiega gran parte dell'aumento delle patologie podali che generalmente si registra alla fine dell'estate. È quindi utile **realizzare i pareggi funzionali prima che giunga il caldo**; in particolare si dovrà porre attenzione alle bovine che saranno in asciutta e partoriranno durante i mesi estivi.

La gestione delle cuccette e delle aree di riposo in estate diventa più difficile, perché il caldo favorisce lo sviluppo della dermatite digitale e aumenta la quantità di microrganismi presenti sulla lettiera che possono causare mastiti. È quindi opportuno **programmare pulizie più frequenti e utilizzare più materiale di lettiera** in modo di limitare lo sviluppo di potenziali patogeni.

La ventilazione favorisce notevolmente il riposo degli animali e aumentando l'evaporazione dell'umidità dai pavimenti migliora le condizioni igieniche degli ambienti; ciò si ripercuote positivamente sullo stato di benessere e salute delle bovine in lattazione e in asciutta ma anche delle manze e dei vitelli.

## Controllo delle mosche

Le mosche rappresentano una seria minaccia al benessere e alla salute delle bovine; la presenza di questi insetti limita i tempi di riposo, induce maggiore nervosismo e può favorire la diffusione di diverse patologie. Per essere efficace, il **controllo della moltiplicazione e diffusione delle mosche deve iniziare già nei mesi primaverili** attraverso opportune operazioni di pulizia e di controllo della deposizione di uova. La ventilazione alle greppie, ma ancor di più nelle aree di riposo, aiuta notevolmente a tenere lontane le mosche.



### Raffrescare in automatico

Fra le strategie da attuare per controllare il problema dello stress da caldo nelle stalle, la più importante è certamente rappresentata dall'utilizzo in automatico di sistemi di raffrescamento che ottimizzino la movimentazione dell'aria nelle zone di riposo e nelle corsie di alimentazione e permettano di bagnare e asciugare le bovine nel corso del giorno e della notte.

Secondo le ricerche più recenti, il valore di THI oltre il quale è opportuno attivare la bagnatura degli animali è di 68 quando le temperature notturne sono inferiori ai 18 °C mentre, quando le temperature notturne superano i 18 °C, il valore critico di THI al quale attivare la bagnatura dovrebbe essere abbassato a 65; non va dimenticato che questi valori si possono raggiungere, negli ambienti di stalla, già in primavera.

La misurazione in continuo dei valori di THI e **l'utilizzo in automatico della ventilazione e del raffrescamento con acqua sono i mezzi più efficaci per mitigare gli effetti dello stress da caldo** negli allevamenti e soprattutto per le bovine più produttive.

### Abbeveratoi

È necessario che l'animale abbia a disposizione abbondante acqua durante tutta la giornata: particolare cura va quindi posta alla gestione degli abbeveratoi (pulizia, funzionamento), soprattutto all'uscita della sala di mungitura, e alla presenza di un sufficiente spazio di abbeverata per tutti gli animali (fronte abbeveratoi 10 cm/capo). Si ricorda che il consumo di acqua è di circa 4,5 L/giorno per ogni chilogrammo di sostanza secca ingerita; **in condizioni di caldo i fabbisogni aumentano del 50-60%**. È quindi necessario assicurarsi che posizione, dimensione, portata e regolare pulizia degli abbeveratoi siano ottimali.

### Conclusione

Le vacche da latte producono un enorme quantitativo di calore che deve uscire dall'ambiente, sostituito da aria pulita. Il fabbisogno di ventilazione di una stalla è tra gli aspetti più importanti da considerare e spesso è possibile intervenire anche sulle vecchie strutture con degli adeguamenti strutturali che permettono di migliorare notevolmente l'ambiente di vita delle bovine. Per affrontare bene l'estate dei buoni punti di partenza sono: efficace ventilazione sugli animali, pareggio funzionale degli unghioni e controllo delle mosche.

dall'esperienza  
e la saggezza di  
**TERAZZI GIULIANO**



dalla tenacia  
e la passione di  
**TERAZZI MARCO**



## I MIGLIORI PRODOTTI PER I MIGLIORI ALLEVAMENTI

Si soddisfano le esigenze degli allevatori commercializzando da due generazioni

**Paglia**  
Naturale  
Trinciata  
Disidratata  
In pellet

**Foraggi**  
Naturale  
Fieno prodotto in zone di alta qualità  
Medica: bio ed in balloni fasciati

**Mais Ceroso**  
Fresco  
In balloni fasciati

Ferrara  
via ca' tonda 56  
0532 754465  
336 565655  
[www.pagliafieno.com](http://www.pagliafieno.com)

Grazie papà



# Indici genetici Razza Bruna

da aprile 2020 ufficiale la valutazione con il metodo one step anche per i maschi.

La commissione tecnica centrale dell'ANARB ha approvato l'introduzione del metodo one-step per la valutazione genetica e genomica degli animali. I risultati presentati dimostrano come questo metodo innovativo sia in grado di stimare in modo più preciso il valore genetico di tutti i soggetti. Il nuovo approccio permette di valutare in un unico sistema tutti gli animali indipendentemente dal sesso, dall'età e dalla presenza o meno dell'analisi genomica. Sarà così possibile sfruttare le informazioni genomiche degli animali genotipizzati per ottenere stime più precise del valore genetico dei loro ascendenti e discendenti.

Il metodo one-step è stato introdotto come deliberato dalla CTC in due tempi differenti per femmine e maschi della popolazione: ad aprile 2019 per le femmine e da oggi (aprile 2020) per i maschi. Questo per dar modo agli operatori dei centri fecondazione artificiale di poter selezionare fin da subito la futura generazione di tori utilizzando la nuova metodica.

## Principali cambiamenti

### Sistema di calcolo delle percentuali di Grasso e Proteina

La commissione ha preso in esame una problematica che è presente nelle valutazioni genetiche da diverso tempo: l'errata stima delle percentuali di grasso e di proteine. Il metodo attuale si basa su una formula che ha come elementi l'indice kg latte e l'indice kg grasso o di proteina per la stima delle rispettive percentuali. Questa formula è molto diffusa e utilizzata da molti sistemi di calcolo degli indici delle razze da latte più diffuse oggi al mondo.

Analizzando i dati a disposizione, è emerso che tale formula, seppur valida in termini generali, fallisce se applicata in una valutazione che include animali nati in un periodo di tempo molto lungo, generando un errore di stima sia per gli animali più recenti che per quelli storici.

La soluzione approvata in commissione è stata quella di stimare gli indici genetici direttamente dal dato fenotipico risultante dalle analisi di laboratorio. Utilizzare direttamente i dati fenotipici permette di superare l'errore di stima per gli animali storici e giovani, e restituisce una fotografia più reale del trend genetico della razza per i caratteri qualitativi del latte. I caratteri percentuale di grasso e percentuale di proteina, però, non fanno parte dei caratteri per cui viene effettuata una valutazione genetica e genomica internazionale. Per i tori esteri e giovani tori genomici senza dati fenotipici si studierà il metodo migliore per la stima dei loro indici.

### Nuova base genetica per i caratteri produttivi e funzionali

Con lo scopo di mantenere invariati gli ordini di grandezza degli indici pubblicati per i tori è stato deciso di uniformare la base genetica usata per tutti i caratteri a quella fin qui impiegata per i morfologici. Ricordiamo che la base genetica è il punto di riferimento per l'espressione degli indici genetici, in altre parole tutti gli animali che compongono

la base hanno una media di 0 per i caratteri produttivi e di 100 per gli altri caratteri. Da questa valutazione adottiamo per tutti i caratteri una base mobile (cioè che viene aggiornata ad ogni valutazione genetica) che include gli animali nati tra i 12 e i 15 anni prima. Nello specifico, per la valutazione di aprile 2020, sono inclusi nella base gli animali nati tra aprile 2005 e aprile 2007. Tale variazione sarà particolarmente visibile nella valutazione delle vacche pur non avendo nessun effetto sulla classifica degli animali.

### Adeguamento tecnico della formula dell'ITE

Visto che il nuovo modello di valutazione adottato restituisce una valutazione di tutti gli animali su un'unica scala, diversa da quella utilizzata in precedenza, si rende necessario un piccolo adeguamento tecnico alla formula dell'ITE. Tale adeguamento consente di applicare più accuratamente gli indirizzi selettivi decisi dalla CTC. In termini assoluti le variazioni di ITE sono minime per le vacche e passano inosservate nei tori.



# GIOVANI TORI ITALIANI CON VALUTAZIONE GENOMICA RAZZA BRUNA - aprile 2020

RANK	 TORI	* TORI		CENTRI I.A.	N° FIGLIE ITB	N° ALLEVAMENTI ITB	% ATTENDIBILITÀ	INDICI PRODUTTIVI						K-CASEINE	IND. PUNT. FEMALE	IND. COMPL. MARI	ARTI E PIEDI	IND. LONGEVITÀ	IND. VEL. MUNG.	IND. CELLULE SOMA.
		NOME	MATRICOLA L.G.					CROSS	ITE	GRASSO		PROTEINE								
										LATTE KG	%	%	KG							
99	<b>superbrown HUNGRY</b> <b>juca hasla JEDY</b> <b>taverna zephi pays ZHOUS</b> <b>verdi zephi VELIO</b> <b>superbrown SPERANZIO</b> <b>kiba juca pays JIMMI</b> <b>superbrown kiba SUPERSTAR</b> <b>superbrown BENJI</b>	B2C	01IT022990239290 01IT072990320979 01IT097990046311 01IT072990283265 01IT072990351226 01IT014990128069 01IT014990127961 01IT021002119212	HUZIT x HARDY JUCATOR x HASLAM ZEPHIR x PAYSSLI VERDI x ZEPHIR SUPERSTAR x HARVEST JUCATOR x PAYSAN BLOOMING x PAYSSLI BRADLEY x JUHUS	SB 0 PO 0 PO 0 PO 0 SB 0 PO 0 SB 0 SB 0	63 60 65 61 56 60 62 63	1.178 1.178 1.169 1.165 1.130 1.116 1.111 1.102	1209 952 872 635 883 1019 772 1126	0,2 0,34 0,12 0,26 0,07 0,28 0,11 0,11	49 45 33 36 34 45 35 50	0,27 0,17 0,26 0,31 0,2 0,15 0,29 0,18	52 39 42 37 40 40 49 49	BB BB BB BB AB BB AB BB	105 109 112 106 124 123 125 110	104 118 112 113 125 130 130 112	102 115 130 113 140 119 104 113	117 112 115 115 114 115 111 108	112 129 117 130 120 129 111 108	120 125 113 117 120 129 109 118	
98	<b>veli diego VEYRON</b> <b>sustar hura SURAY</b> <b>kiba flex pays FLEPS et</b> <b>flex caden FLAUTO</b> <b>superbrown BORAY</b> <b>barly arch dub ARTIGLIO</b> <b>paysa aniba PACOMIO</b> <b>p.z. bive huxo BRIAN</b> <b>superbrown sanbiagio ZELMAR</b> <b>vivi pays VIVACE</b> <b>superbrown ALIBEC</b> <b>superbrown BLOXYO</b> <b>fac. caden nirva CLARKE</b> <b>superbrown bodengo SILK</b> <b>valrose archy nir ASH</b> <b>inseme cadence alib CARAWAY</b> <b>juca vigo JUNGLE</b> <b>p.livello arro asga ARNOUX</b> <b>lufur falk asga FLEXO et</b>		01IT072990348955 01IT024990620866 01IT014990156283 01IT034991025032 01IT026990445909 01IT034990941699 01IT014990156458 01IT025990096040 01IT022990229909 01IT073990230507 01IT021002161177 01IT073990266145 01IT017991915179 01IT014990150479 01IT073990250252 01IT024990620827 01IT072990320986 01IT034990957659 01IT076990275859	VELIO x DIEGO SUPERSTAR x HURAY FLEXO x PAYSSLI FLEXO x CADENCE BOEING x HURAY ARCHENEMY x DUBFIRE PAYSAN x ANIBAL BIVER x HUXOY ZEPHIR x DONJACK VIVID x PAYSSLI ANIBAL x BROOKINGS BLOWER x HUXOY CADENCE x NIRVANA SINATRA x FALK ARCHENEMY x NIRVANA CADENCE x ALIBABA JUCATOR x VIGOR ARROW x ASGARD FALK x ASGARD	PO 0 AN 0 PO 0 PO 0 SB 0 PO 0 PO 0 PO 0 SB 0 IN 0 SB 0 AN 0 AN 0 PO 0 PO 0 AN 0 PO 0 PO 0	56 56 56 56 58 61 61 62 62 62 62 56 61 57 61 61 60 60 62	1.084 1.075 1.048 1.044 1.041 1.034 1.034 1.022 1.014 1.014 1.012 1.011 1.008 1.002 1.001 991 987 984	804 991 1146 960 766 994 866 1006 637 1175 920 1274 619 1241 899 878 316 624 982	0,21 0,02 0,13 0,02 0,27 -0,04 0,1 0,05 -0,16 -0,16 -0,1 0,09 0,05 -0,16 0,17 0,44 0,05 0,11	39 39 43 30 38 29 36 32 34 34 25 35 38 18 42 31 20 23	0,29 0,17 0,01 0,38 0,28 0,16 0,15 0,17 0,12 0,12 0,12 0,14 0,12 0,13 0,38 0,35 0,35 0,37	46 42 36 35 39 44 38 39 37 43 34 44 40 38 38 38 35 30 31	BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB BB	112 122 124 116 114 115 114 111 112 113 115 119 114 122 114 116 117 117 118	113 116 124 116 112 114 118 121 123 123 127 128 127 127 127 114 116 119 120 120	112 126 120 129 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118	114 105 118 117 111 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118	120 114 118 123 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118 118		
97	<b>caden vigor CAVILL</b> <b>kiba zita padu ZENON et</b> <b>superbrown DUPLAGO</b> <b>p.livello bive pays BENDER et</b> <b>superbrown CORNER</b> <b>superbrown HOTEL</b> <b>superbrown bodengo SYNTEC</b> <b>superbrown BRANNIGAN</b> <b>ca mascari hura prohu HORST</b> <b>falco verdi FRESH</b> <b>inseme lufur noon falk HOLLOW</b> <b>superbrown CAFFE</b> <b>superbrown ALEXIS</b> <b>barly bend nesto BONE</b>	B2C	01IT014990154798 01IT014990141292 01IT021002241600 01IT034990885777 01IT022990304486 01IT021002119600 01IT014990150540 01IT073990209929 01IT024990497356 01IT021002293230 01IT076990349883 01IT022990310936 01IT021002192110 01IT034991044899	CADENCE x VIGOR ZITAC x PADUA FALCO x DALLY BIVER x PAYSSLI CADENCE x ALIBABA HARDY x PAYSSLI SINATRA x DUBFIRE BIVER x BROOKINGS HURAY x PROHUVO FALCO x VERDI HIGHNOON x FALK CADENCE x VERDI ARROW x PAYSSLI BENDER x NESTO	PO 0 PO 0 SB 0 PO 0 SB 0 SB 11 SB 0 SB 0 PO 13 PO 0 IN 0 SB 0 SB 0 PO 0	61 60 61 65 61 71 57 63 73 60 57 61 62 57	965 962 960 958 953 949 936 931 922 924 917 915 913 911 908	830 674 615 538 694 615 860 922 1080 501 1102 1039 662 400	-0,02 0,2 0,11 0,25 0,17 0,26 0,1 0,35 -0,01 0,36 -0,03 -0,13 0,01 0,21	27 25 25 24 32 34 34 35 0,6 39 35 42 0,9 20	0,22 0,38 0,25 0,18 0,14 0,14 0,12 0,12 0,2 0,29 0,05 0,08 0,1 0,31	38 38 30 26 28 28 35 32 38 31 38 38 37 20	BB BB BB BB AB AB BB BB BB AB BB BB BB BB	115 115 116 125 114 109 118 118 114 114 115 113 112 112	113 112 128 123 112 109 121 120 116 116 128 127 127 127	113 112 106 108 111 116 111 114 106 103 108 107 107 114	117 118 121 119 121 119 111 114 125 108 116 116 112 122	118 119 124 119 119 117 112 111 118 118 118 118 118 118	121 119 119 119 121 117 112 111 118 118 118 118 118 122	
96	<b>superbrown bodengo BEAN</b> <b>inseme bario zephi BOLT</b> <b>superbrown bodengo PAJERO</b> <b>superbrown FENOMENO</b> <b>superbrown HUDD</b> <b>scar verdi nesta VALAR</b> <b>barly bive asga BLASTER</b> <b>superbrown BOSLEY</b> <b>zari moia ZARDO et</b> <b>arche ani ARBER</b> <b>verdi slik VERNER</b>	B2C	01IT014990126860 01IT072990320964 01IT014990160473 01IT073990243304 01IT021002279611 01IT017991646020 01IT034990860721 01IT021002331419 01IT014990117568 01IT097990059012 01IT072990291506	BIVER x ALIBABA BARIO x ZEPHIR PASSAT-CH x JERONIMO-CH FALCO x HUXOY HOTEL x ZEPHIR VERDI x NESTA BIVER x ASGARD BOEING x PAYSSLI ZARISTO x MOIADO ARCHENEMY x ANIBAL VERDI x SLIKER	SB 0 IN 0 SB 0 SB 0 PO 0 PO 0 PO 0 SB 0 PO 0 PO 0 PO 0	62 59 59 60 58 61 66 58 70 61 61	904 904 903 900 899 898 891 888 885 874 873	619 28 17 25 21 516 626 1242 1157 1016 916	0,14 0,07 0,04 0,25 0,21 0,26 0,16 0,16 -0,06 -0,19 0,23	23 6 31 27 30 30 28 33 33 22 46	0,13 0,41 0,21 0,16 0,22 0,29 0,23 0,29 0,05 0,37 0,16	25 23 29 22 32 32 32 32 32 37 29	AB BB BB AB AB BB BB BB BB AB AB	121 120 115 123 123 107 115 115 113 115 106	122 112 120 123 112 117 112 119 124 124 112	113 110 110 110 111 111 109 108 107 112 111	117 119 112 112 111 114 109 108 107 112 111	117 112 115 112 111 114 109 108 107 112 111		
95	<b>hava ali HECKLER</b> <b>superbrown FOCUS</b> <b>taverna narco zari NEOTERIO</b> <b>superbrown ALMONT</b> <b>cade falk CAMPUS</b> <b>superbrown BAILEY</b> <b>marant bario ani BUBBLE</b> <b>taverna zita easy ZORAN</b> <b>superbrown ARGON</b>	B2C	01IT072990292694 01IT025990097147 01IT097990052461 01IT014990132686 01IT025990106599 01IT021002158416 01IT014990141090 01IT097990048333 01IT021002207900	HAVANA x ALIBABA FALCO x PROUD NARCOTIC x ZARISTO ARROW x NESTA CADENCE x FALK BRADLEY x PONTIAC BARIO x ANIBAL ZITAC x EASY ARROW x VIGOR	PO 0 SB 0 PO 0 SB 0 PO 0 SB 0 PO 0 PO 0 SB 0	60 61 61 62 61 62 59 61 62	865 862 861 859 855 844 843 837 836	708 152 491 736 1143 937 344 796 678	0,2 0,23 -0,08 0,02 -0,06 0,01 0,39 0,15 -0,1	35 35 2 19 0,9 34 30 38 13	0,16 0,24 0,22 0,24 0,29 0,34 0,26 0,38 0,19	29 18 11 32 43 43 37 38 32	AB AB BB BB AB BB AB BB BB	114 120 119 118 117 115 115 114 119	121 128 126 115 106 119 106 112 124	112 114 111 111 109 112 108 111 104	114 110 115 105 103 107 105 110 104	123 110 117 113 109 112 111 112 104		
94	<b>superbrown ASOS et</b> <b>superbrown CARNIVAL</b> <b>superbrown JANCO</b> <b>zari glen ZIGLER</b> <b>superbrown SHELDON</b> <b>superbrown ALBAMAR</b> <b>harle zephi HAYTER</b> <b>mir volvo hura VORTEX</b> <b>superbrown BOILER</b>	B2C	01IT021002196212 01IT021002330777 01IT022990222365 01IT021002087834 01IT022990224026 01IT022990176346 01IT072990286938 01IT048990054885 01IT021002158341	ASSAY x ZASTER CADENCE x ANIBAL JAGUAR-CH x SOLARIS ZARISTO x GLENN SOLARIS x JUHUS ALIBABA x MOIADO HARLEY-DE x ZEPHIR VOLVO-CH x HURAY BIVER x VASIR	SB 0 SB 0 SB 0 PO 0 SB 0 PO 0 PO 0 PO 0 SB 0	61 61 61 68 69 62 62 62 62	834 832 828 818 816 814 819 808 806	671 697 515 447 784 714 1296 847 633	0,16 0,09 -0,02 0,25 0,12 0,29 -0,2 0,14 0,11	27 28 11 22 31 40 34 34 27	0,09 0,28 0,22 0,28 0,17 0,24 0,34 0,11 0,22	29 25 24 28 36 36 40 31 28	BB BB BB BB BB AB BB BB BB	122 115 122 116 113 105 103 113 109	122 116 127 111 116 110 102 112 110	118 117 104 101 109 112 106 111 117	111 122 111 102 107 112 106 112 117			
93	<b>superbrown PARADISE</b> <b>kiba sina anibal SPARKY et</b> <b>superbrown ACCOUNT</b> <b>kiba vass nesto VASTNESS</b> <b>albon herby nesta HODOR</b> <b>delux bive DEPUTY</b> <b>superbrown PALE et</b> <b>superbrown BOMBA</b>	B2C	01IT021001923500 01IT014990146563 01IT073990243306 01IT014990146555 01IT017991690866 01IT034990948445 01IT022990211255 01IT022990233788	PAYSSLI x MOIADO SINATRA x ANIBAL 																

# TORI AUTORIZZATI IN ORDINE DI ITE - aprile 2020

RANK	NOME	TORI	MATERIALE L.G.	CROSS	CENTRI L.A.	N° FIGLIE LTB	N° FIGLIE in l'ibrido	N° ALLENTI LTB	% ATTENDI- BILITA	ITE	INDICI PRODUTTIVI				K-CASEINE	IND. PUNTE. FINALE	IND. COM- P. L. COM- P. ARTI	IND. WEL- LING. INDIC.	IND. CELLU- LE SON.		
											GRASSO		PROTEINE								
											%	KG	%	KG							
99	oo JUCATOR JUHUS		01DE0009489040328 01DE000936432728	JUKEBOV x HURAY JUVIN x HUSSLI	SB	283	411	214	85	1.324	977	0,42	45	0,29	41	BB	110	125	115	131	132
	** lavage zeus vino ZEPHIR	B2C	011T02299008082	ZELUS-CH x VINOZACK	SB	4,86	1.760	106	1,22	598	598	0,72	67	0,45	51	BB	101	103	113	108	133
	** hilltop acres DRIVER et	SDC	01U5000000196826	HUSSLI x PRESIDENT	CM	1.033	151	395	95	1.224	1507	0,08	63	0,19	68	BB	102	110	96	117	118
	** superbrown HARVEST		01T022990190036	HURAY x POSTER	SB	100	100	92	92	1.195	823	0,2	38	0,32	47	BB	112	115	132	103	104
	** barly asg vigo AMAZON		01T0234990733923	ASGARD x VIGOR	PO	91	91	72	92	1.178	981	0,12	38	0,31	48	BB	114	116	123	117	120
	** dally hura DEXTER		01T0225990060107	HURAY x HURAY	SB	27,887	2.347	8.865	100	1.171	1.687	0,08	53	0	57	BB	110	110	122	106	113
	** hura pat HAVOC		01T0225990050594	HURAY x PAT	PO	103	103	82	94	1.153	1526	0,19	66	0,06	57	BB	104	109	100	114	117
	** superbrown HUNTER		01T0221001796000	HURAY x MOIADO	SB	146	146	146	95	1.118	1395	-0,01	47	0,07	52	BB	111	108	128	111	131
	** VERDI		01DE000946663620	PAYOFF x GENERAL	SB	103	103	116	116	1.045	1364	0,13	58	0,11	54	BB	110	110	103	121	111
	** PAYSLLI et	B2C	01DE000813034326	PAYOFF x HUSSLI	SB	17,149	2.278	6.457	100	1.111	1.444	-0,14	38	0,02	49	BB	119	120	124	111	122
	** barly brook vigo BRUK		01T0234990612982	BROOKINGS x VIGOR	PO	80	80	69	92	1.103	869	0,31	46	0,37	51	BB	113	112	125	101	110
	** huxo vigo HERMAN		01T0225990226265	HURAY x VIGOR	PO	102	102	74	93	1.101	897	0,04	31	0,3	47	BB	109	110	116	111	130
	** alb sessa ASGARD		01T02290181817	ALBABA x SESAM	PO	268	268	170	97	1.093	701	0,39	44	0,28	39	BB	119	115	112	115	124
	** HARLEY-DE		01DE000943159317	HURAY x PRESIDENT	SB	4,372	1.811	1.855	96	1.090	1756	-0,24	48	0,01	56	BB	105	106	113	113	123
	** nirv pavo NIPAY	B2C	01T014990090917	NIRVANA x PAYOFF	PO	91	91	77	92	1.087	1431	0,01	48	0,15	52	BB	114	112	138	110	99
	** zephi silk ZEDD		01T0221001831949	ZEPHIR x SLIKER	PO	86	84	70	91	1.076	982	0,14	48	0,15	39	BB	107	100	126	120	114
	** superbrown JERRICK		01DE000938542953	PRONTO x HUSSLI	SB	8,502	381	3.546	98	1.055	734	0,29	45	0,15	35	AB	101	106	118	131	114
	** superbrown HAKAN		01T0221001904086	HUXOY x MOIADO	SB	111	111	111	93	1.052	749	0,19	31	0,31	43	BB	105	108	110	117	114
	** HEGALL-DE		01DE000941920045	HUSJET x GENERAL	SB	5,908	907	2.047	99	1.045	1364	0,13	58	0,11	54	BB	110	110	103	121	111
	** superbrown VITUS		01T0229901704355	MOIADO x ZEUS-CH	PO	101	101	100	94	1.028	955	0,28	38	0,45	48	BB	102	107	113	107	120
	** barly dall zeus DROOPY		01T0234990564437	DALLY x ZEUS-CH	PO	81	81	66	92	1.013	1191	-0,04	33	0,14	46	BB	110	112	122	128	120
	** VERSACE-CH et		01CH120026607112	PRESIDENT x GORDON	SB	1,070	81	606	92	1.012	617	0,3	37	0,38	47	BB	102	103	114	107	121
	** zephi zUKIO		01T0229902460086	ZEPHIR x VIGOR	SB	83	83	63	91	998	998	0,11	26	0,26	32	BB	109	119	120	128	110
	** superbrown HURVINEK		01T0221001914620	HUPOLY x VIGOR	SB	181	180	96	92	992	1469	-0,39	23	0,18	49	BB	114	119	120	128	110
	** superbrown HUZIT		01T0221001591446	HUPOLY x DENMARK	SB	214	214	194	96	990	1000	0,12	39	0,27	50	BB	101	103	103	112	106
	** profi zast PETIT	B2C	01T0229901162566	PRODIGO x ZASTER	PO	89	89	74	93	988	774	0,47	50	0,21	36	BB	112	110	116	118	126
	** superbrown HANNOEL	B2C	01T0229902395928	MIKOZACK x ZEPHIR	SB	51	47	38	93	979	778	0,37	44	0,14	39	BB	114	119	120	128	110
	** superbrown VACUM	B2C	01T0221001748675	VIGOR x ETVEI	SB	393	292	292	97	975	740	0,13	28	0,29	44	BB	113	117	110	96	122
	** superbrown PAYPAL		01T0221001969704	PAYSLLI x MOIADO	SB	72	72	72	90	973	1027	-0,13	27	0,12	39	BB	119	117	124	119	116
	** superbrown PAMPERO	B2C	01T0229901530986	PAYSLLI x ZASTER	SB	83	83	77	92	968	1600	-0,13	47	-0,04	49	BB	114	119	117	105	116
	** barly hura NIKASLAM		01T0229902691310	NIKOZACK x VIGOR	PO	305	305	210	92	1.057	1365	0,11	47	0,17	37	BB	110	115	112	115	124
	** p.z. dub hura DUNPER et		01T0225990069136	DUFBIRE x HURAY	PO	30	30	27	82	966	1089	-0,15	47	0,12	42	BB	108	108	114	117	115
	** PADUA		01AT000145590509	PAYOFF x PRESIDENT	PO	1,005	145	686	95	963	476	0,08	18	0,31	36	BB	114	118	121	106	122
	** HULK-DE		01DE000814252837	HURAY x PROLINER	SB	969	54	489	90	950	1432	-0,08	41	-0,05	46	BB	108	110	106	117	124
	** kula greg pronto DALLY et		01U5000001913870	MIKOZACK x GENERAL	CM	8,71	1,0	4,47	94	947	589	0,2	29	0,17	38	BB	110	110	103	121	111
	** kiba zep hura ZITAC et		01T014990180006	ZEPHIR x HURAY	PO	118	88	76	91	942	673	0,16	32	0,21	31	BB	113	121	119	111	119
	** VASSLI		01DE000814660364	VASIR x HURAY	SB	2,652	123	1.120	93	931	1272	0,04	47	-0,1	32	BB	118	119	123	125	117
	** superbrown VIVID		01T0239901161611	VIGOR x MOIADO	SB	3,200	1.511	1.841	99	928	1479	-0,15	40	-0,08	44	BB	109	107	122	109	114
	** dally scipio DUNN		01T022990030459	VIGOR x SCIPIO	SB	6	6	89	92	928	944	0,04	32	0,13	37	BB	116	114	112	122	126
	** shiloh brookings CAENCE et		01U5000001130650	BROOKINGS x WONDERMENT	SB	1,698	75	836	91	924	919	0,0	32	0,13	37	BB	109	110	112	122	126
	** p.z. jagl hura JARAY		01T0225990060495	JAGLI x HURAY	PO	75	75	66	91	922	1306	-0,11	36	0,01	45	BB	112	114	109	103	120
	** superbrown HARLOCK		01T0221001991600	HURAY x BRINKS	SB	81	81	81	91	915	919	0,09	34	0,15	38	BB	110	115	118	110	116
	** p.z. hux HAWANA		01T0225990060580	HURAY x VIGOR	SB	203	203	163	92	915	2042	-0,15	24	0,15	24	BB	110	110	110	116	127
	** schaez bs vigo ANIBAL et		01CH120083025164	VIGOR x MASCOT	SX	8,062	795	4.000	99	913	754	-0,09	18	0,1	27	AB	115	117	135	104	126
	** hura vigo HERBY		01T0149901044335	HURAY x VIGOR	PO	246	246	112	96	913	746	0,09	27	0,11	26	BB	104	110	120	118	114
	** miri zast ace NIRVANA		01T0148990022965	ZASTER x ACE	PO	4,031	2.152	1.893	100	912	1045	-0,03	32	0,02	35	AB	120	116	141	122	92
	** nestia hura NINGEL		01T0229902694848	NINGEL x VIGOR	PO	70	70	59	90	904	735	0,2	37	0,27	41	BB	103	106	117	98	125
	** barly padu moia PASCAL		01CH1200330405078	PRESIDENT x STARBUCK	SX	11,614	918	5.860	99	904	758	0,03	26	0,13	35	AB	106	111	120	110	116
	** aurum denmark KATERA		01T0229900695706	ARJUM x DENMARK	PO	410	410	264	94	903	1011	0,11	40	0,19	39	BB	103	103	118	110	112
	** superbrown REMIX		01T0221001938202	RIVALDO x MOIADO	SB	70	70	69	90	899	1348	0,07	37	0,50	48	BB	111	113	118	102	98
	** superbrown REMIX		01T0221001839600	RIVALDO x MOIADO	SB	107	107	102	93	898	1128	0,25	54	0,14	48	AB	103	107	106	115	98
	** albon pad nes PACOS		01T0179912998663	PADUA x NESTA	PO	69	69	53	90	897	473	0,36	34	0,26	29	AB	112	112	124	104	121
	** huss propheta FALDO		01T0155300103307	HUSSLI x PROPIET	PO	2,956	2.896	1.387	100	895	758	0,08	46	0,15	45	BB	111	113	118	101	96
	** joel zeus ARCHENEMY		01T02299017416	HUCOS x ZEUS-US	PO	6	6	184	96	892	1062	-0,08	16	0,4	49	BB	117	117	122	108	121
	** HUXOY		01AT000812100272	HUCOS x JETWAY	PO	6,253	510	2.773	99	886	1607	-0,44	24	-0,09	48	BB	112	114	119	112	120
	** VAPIANO		01DE0009439533310	VASIR x PAYOFF	SB	2,102	41	1.144	88	880	370	0,27	40	-0,05	34	AB	112	111	136	107	121
	** scip amir ASTICO																				

# Costruzioni su misura per il benessere dell'animale



Stalle per bovini, suini, equini ed avicoli  
Fienili, ricoveri attrezzi e trincee  
Vasche circolari in c.a.v. per stoccaggio liquami  
Vasche per impianti biogas



Wolf System srl  
I-39040 Campo di Trens (BZ)  
T +39 0472 064 000  
[wolfsystem.it](http://wolfsystem.it)



Da 50 anni un partner  
affidabile e competente



# TORI RAZZA FRISONA - Top 50 GENOMICI ITALIANI per Gpft - Dati Aprile 2020

MATRICOLO	NOME	gpFT	RK	ATT	LATTE	GRS KG	GRS %	PRT KG	PRT %	TIPO	ICM	IAP	CELL	LONG	FERT	FPT	PADRE	NONNO MAT	CENTRO F.A.	DISP
DK020371403162	TRISVAD HOTSPOT GEYSER	4632	99	75	1186	45	-0,03	60	0,18	2,13	2,79	4,58	118	128	116	107	HOTSPOT	SNIPER	INTERMIZOO - PD	SI
IT004991947078	ROYAL SIGILLO ET	4521	99	75	1315	62	0,08	71	0,22	1,46	1,43	2,20	105	118	122	110	PADAWAN	SUPERSTAR	INSEME	SI
IT019991821658	GO-FARM STROLL ET	4482	99	75	1024	61	0,20	53	0,16	1,99	2,59	2,96	111	126	118	108	SOUND SYSTEM	FRANCHISE	INTERMIZOO - PD	SI
DE000540677484	YOOD	4408	99	75	1584	83	0,26	71	0,18	2,03	3,16	2,37	108	124	109	109	RIO	DUKE	CHACACHE/ABS.IT	SI
IT019991821944	GO-FARM FURIA ET	4404	99	75	585	88	0,58	47	0,24	2,48	3,42	2,12	115	119	113	106	PACKARD	DETOUR	INTERMIZOO - PD	SI
IT061990821887	CIRIO AGR. EQUITY GAP EDUARDO	4376	99	75	1549	78	0,11	62	0,07	2,00	2,90	1,98	110	118	113	107	PERSEUS	BATTLECRY	INSEME/S.ITALY	SI
IT098990685193	CORVINI TELESFORO	4373	99	75	1155	60	0,14	71	0,29	2,26	2,97	2,15	99	113	116	104	SOUND SYSTEM	DERWOOD	INSEME	SI
IT019991766092	GO-FARM SPINOFF	4370	99	75	861	60	0,25	51	0,20	1,53	2,18	3,67	110	129	117	106	PADAWAN	RUBICON	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991821891	GO-FARM MURCIELAGO ET	4363	99	75	1665	84	0,20	75	0,18	2,18	2,30	3,03	117	117	105	99	PACKARD	JEDI	INTERMIZOO - PD	SI
IT061990879534	CIRIO AGRICOLA INSEME MANFREDI	4346	99	75	1816	42	-0,22	65	0,05	1,87	2,88	2,67	110	122	116	105	PADAWAN	DOZER	INSEME	SI
IT034991068645	AGRIGEN ROYAL PERSEUS PARMENSE	4339	99	75	538	68	0,39	41	0,20	1,71	2,90	3,18	112	120	118	109	PERSEUS	SELLECK	INSEME	SI
IT019991856608	GO-FARM LATIF ET	4330	99	75	1419	64	0,08	70	0,19	2,00	2,48	2,38	106	120	114	115	PADAWAN	DETOUR	INTERMIZOO - PD	SI
IT004991763908	PESS FARM PERSEUS FALETTI	4304	99	75	1206	77	0,27	63	0,21	2,00	2,79	3,11	103	120	114	112	PERSEUS	MARDI GRAS	INSEME/S.ITALY	SI
IT019991816277	IDEVRA ROYAL PULCINI ET	4296	99	75	1154	66	0,18	65	0,24	2,03	1,67	3,03	108	119	114	103	PADAWAN	OCTAVIAN	INSEME/S.ITALY	SI
IT019991091618	CERETTESE DANNUINZIO	4292	99	75	879	62	0,26	53	0,22	2,67	3,80	2,59	105	118	114	100	SOUND SYSTEM	PULSAR	INSEME	SI
DE000540157247	KARIBO	4289	99	75	1648	83	0,16	85	0,24	2,00	2,01	2,37	102	117	107	104	CASPER	JEDI	CHACACHE/ABS.IT	SI
IT036990680805	PASSINI REDDINGTON CD	4279	99	75	1209	83	0,32	73	0,27	1,49	1,34	2,33	111	122	107	108	QUANTUM	BATTLECRY	CHACACHE/ABS.IT	SI
HU003363836428	K2 NAUTILUS ET	4258	99	75	1312	42	-0,07	66	0,19	2,30	3,11	4,24	107	123	110	109	NEBULA	JEDI	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991621646	IDEVRA ROYAL GIORDANO ET	4252	99	75	1294	104	0,46	69	0,23	2,07	2,87	2,14	116	116	103	101	PERSEUS	RODANAS	INSEME	SI
IT017992074383	GIUDICI HOLSTEINS CASPER TIBOR	4249	99	75	1067	57	0,16	59	0,20	1,93	2,71	1,55	106	123	114	115	CASPER	SUPERSHOT	CHACAC/TAUROMAX	SI
IT028990439309	GUTHIG-PLUS MONSTER TRUCK	4246	99	75	2339	88	0,02	85	0,07	1,50	1,88	3,31	106	123	106	101	MONSTER	SUNFISH RC	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991728770	GO-FARM BERNINI ET	4240	99	75	1324	91	0,34	61	0,15	1,75	2,42	2,30	115	121	107	101	GUARANTEE	HOTROD	INSEME	SI
IT019991821899	GO-FARM INSEME MANZONI	4218	99	75	1253	74	0,26	63	0,20	1,96	2,30	3,39	112	121	108	104	PACKARD	JEDI	INSEME/S.ITALY	SI
DE000361079542	HORUS ET	4215	99	75	1718	86	0,17	73	0,13	1,90	1,98	2,77	108	119	108	100	OUTLAST	YODER	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991792584	GO-FARM SILLA	4215	99	75	970	65	0,24	56	0,21	2,06	2,18	3,12	107	118	114	105	SOUND SYSTEM	FRANCHISE	INSEME	SI
IT001991173499	ISOLABELLA ROYAL ELFO	4202	99	75	436	53	0,32	54	0,36	1,81	2,54	2,58	112	120	112	109	PINTERAULTGPLUS	DEVAN	INSEME	SI
NL000621264063	DG DV INSEME SANZIO ET	4197	99	75	1939	90	0,14	84	0,15	1,77	2,23	1,64	104	122	105	108	CLASSIC	JEDI	INSEME	SI
IT019991671675	GO-FARM BRAMANTE ET	4189	99	75	1187	84	0,35	66	0,23	2,63	2,78	3,29	113	116	104	106	SOUND SYSTEM	HOTROD	INSEME/S.ITALY	SI
IT015990456119	BONETTI S.S. SPLENDIDO ET	4188	99	75	832	53	0,16	47	0,17	1,58	2,91	2,38	114	122	113	103	PERSEUS	SPEAKER	INSEME/S.ITALY	SI
DE000361105369	SMIRNE	4173	99	75	1393	69	0,12	69	0,19	1,93	2,06	3,55	115	120	104	101	SUPREME	BOARD	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991819991	CRISTELLA GREEN ET	4165	99	75	1441	60	0,04	59	0,10	1,93	2,46	2,90	105	122	113	109	FABULOUS	MAGNUS	CHACACHERINI-PG	SI
IT036990680804	PASSINI NETFLIX	4157	99	75	1208	54	0,08	64	0,19	2,11	2,66	2,49	110	113	110	104	QUANTUM	BATTLECRY	CHACACHERINI-PG	SI
IT017991512628	MIRABELL SOUND SYSTEM TV TL TY	4150	99	75	1453	86	0,28	66	0,16	2,71	2,60	2,96	103	114	109	97	SILVER	SUPERSIRE	INSEME	SI
IT019991673056	GARIONI SOUND MARZEMINO ET	4148	99	75	1135	84	0,34	54	0,12	2,06	2,77	1,55	108	116	112	101	SOUND SYSTEM	KINGBOY	INSEME/S.ITALY	SI
IT019991792416	GO-FARM SPOILER ET	4142	99	75	745	69	0,38	48	0,21	1,59	2,65	1,08	109	123	113	105	CASPER	RUBICON	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991739834	IDEVRA PEGASUS ET	4137	99	75	1497	92	0,30	71	0,19	2,57	1,90	3,85	107	114	105	104	SPECTRE	OCTAVIAN	INTERMIZOO - PD	SI
IT019991766046	GO-FARM BULOVA	4132	99	75	1377	100	0,42	72	0,23	1,99	2,26	1,56	111	116	103	101	GUARANTEE	HOTROD	INTERMIZOO - PD	SI
IT001991130587	CERETTESE DELLO	4132	99	75	873	65	0,31	50	0,20	2,73	3,68	3,16	108	117	110	103	SOUND SYSTEM	PULSAR	INSEME/S.ITALY	SI
IT00699014635	AMONETTA SOS IRENEO	4122	99	75	632	84	0,52	54	0,29	1,78	1,68	3,19	108	113	112	104	SOUND SYSTEM	OCTAVIAN	INSEME	SI
IT019991856548	GO-FARM INSEME NOCINO ET	4118	99	75	1864	34	-0,31	82	0,17	2,03	2,48	2,62	102	116	108	107	TOPNOTCH	EAGLE	INSEME/S.ITALY	SI
DE000360383506	PRISMAGEN LIVER TV TL TY	4102	99	75	1273	47	-0,06	53	0,07	1,35	2,75	0,82	111	117	115	105	SUPERHERO	MISSOURI	INSEME	SI
NL000562448420	A-L-H HABITUS	4090	99	75	1726	92	0,24	77	0,17	2,68	3,03	3,05	103	112	103	108	PHARO	SILVER	INSEME/S.ITALY	SI
IT026990455635	VERDISO	4090	99	75	1124	63	0,15	63	0,21	3,69	2,94	6,98	105	112	104	107	HOTLINE	SILVER	INTERMIZOO - PD	SI
IT036990601858	DOTTI MEDLEY ORTHILD ET	4066	99	75	984	92	0,49	51	0,18	2,71	2,16	5,56	105	123	107	107	MEDLEY	SILVER	CHACACHE/ABS.IT	SI
IT017992074002	ZANI ABC ADAM	4065	99	75	1572	109	0,44	65	0,13	1,39	1,31	1,21	109	121	108	107	ALCOVE	SILVER	COFA/ABC GENETIX	SI
IT001991100769	ISOLABELLA MANTEGNA ET	4049	99	75	750	59	0,23	45	0,17	1,53	2,73	1,32	116	120	112	106	PERSEUS	MCCUTCHEN	INSEME	SI
IT015990456139	BONETTI S.S. GAUDI	4043	98	75	726	90	0,55	65	0,35	0,69	1,31	1,42	106	122	108	109	PERSEUS	RUBICON	INTERMIZOO - PD	SI
IT017991891820	ZANI SOUND SYSTEM NIVEN	4036	98	75	1329	87	0,34	69	0,23	2,45	2,81	2,19	102	111	107	100	SOUND SYSTEM	OCTAVIAN	INSEME/S.ITALY	SI
IT034991046806	FELEGARA VODICE ET	4021	98	75	980	87	0,44	59	0,24	1,47	1,07	2,92	106	116	111	110	SPECTRE	BAUSTO	INTERMIZOO - PD	SI
NL000668319540	RHALAEX BENACO	4013	98	75	1724	65	-0,02	82	0,20	2,56	3,32	0,74	105	114	102	108	CASPER	JEDI	INTERMIZOO - PD	SI



Autotrasporto  
**Foraggi** snc

**AUTOTRASPORTI CONTO TERZI**  
nazionale e internazionale

COMMERCIO FORAGGIO - CEREALI - LEGNA  
AZIENDA CERTIFICATA FIENO BIOLOGICO  
Cristina Giuseppe - Rigotti Saverio - Vedovelli Cristina



Via Doss Marin, 16 - 38070 Stenico (TN) - Tel 0465 880139  
Ufficio: Via di Vittorio - Lavis - TN - Tel. 3404585253

☎ 349 6861416 - 346 0658597 - 340 4585253

✉ vedovellcristina@hotmail.it - autotrasportoforaggi@lamiappec.it;  
autotrasportoforaggi@gmail.com

# TORI RAZZA FRISONA - Top 50 PROVATI ITALIANI per GPFT - Dati Aprile 2020



NOME	MATRICOLO	FIGLIE ALLEV	RK	gPFT	LATTE	GRS% GRS KG	PRT KG	KCAS	PERS	MATUR	TIPO	ICM	IAP	LONG	CELL	MST	FERT	BCS	FPT	FPV	MUNG	PADRE	NONNO MAT	CENTRO F.A.	DISP					
MIRABELL SOUND SYSTEM TV TL TY	IT017991512628	228	116	99	4298	1984	0,45	125	0,13	81	BE	109	98	2,98	2,77	2,85	111	100	101	104	104	90	96	104	106	SILVER	SUPERSIRE	INSEME	***	
KNS BRASILEIRO ET TV TL TY	DE000357640631	229	6	99	3781	1752	0,09	75	0,18	80	BB	109	109	1,15	0,46	1,61	112	105	102	102	102	98	106	115	106	BALISTO	EPIC	INTERMIZOO - PD	*	
HOLBRA INSEME RODANAS TV TL TY	NI000884054393	277	4	99	3756	540	0,58	84	0,23	44	AA	111	106	2,23	2,71	3,04	111	113	110	101	101	101	102	105	92	DOORMAN	SNOWMAN	INSEME	***	
HEUER BALISTO JENSON TV TL TY	DE000356761336	142	80	99	3748	1602	0,00	61	0,27	85	AB	113	97	1,60	1,62	2,73	108	99	97	100	94	107	109	105	103	BALISTO	EPIC	INSEME/SITALY	***	
PARALLEL ET PC TV TL TY CF	DE000358110848	284	117	99	3748	2002	-0,26	45	0,01	68	BE	113	97	1,23	1,36	2,06	112	108	108	105	106	96	104	106	105	POWERBALL P	SUPERSIRE	INTERMIZOO - PD	***	
ALL NURE DOORMAN POISON	IT033990328450	381	213	99	3730	782	0,20	52	0,26	54	AB	109	106	1,75	1,66	1,67	109	111	107	106	106	94	103	105	92	DOORMAN	PLANET	INTERMIZOO - PD	***	
FWS PLUMBEO ET	DE000358362784	238	93	99	3705	347	0,22	38	0,26	39	AA	109	107	1,51	2,55	3,25	116	105	102	110	95	113	114	98	PRESIDENT	MCCUTCHEN	INTERMIZOO - PD	***		
MARS INSEME CHAPEAU TV TL TY	NI000758944292	1804	631	99	3667	247	0,42	55	0,21	32	AA	106	101	1,98	2,00	4,67	110	109	109	108	98	100	110	105	MOGUL	TIME	INSEME	**		
GANDY INSEME DELVECCHIO ET TL	IT020991026833	68	39	99	3664	1268	0,27	79	0,14	56	AB	109	107	0,95	1,84	-0,58	111	104	106	106	106	102	104	110	101	SUPERSHOT	NUMERO UNO	INSEME	**	
AZ AGRINOVE ROVAL HOSKINS ET	IT019991320688	127	71	99	3657	865	0,17	53	0,14	44	AB	111	101	1,79	2,11	2,95	111	105	105	108	108	102	94	99	104	SPEAKER	NUMERO UNO	INSEME	**	
TOC-FARM STAFFORD ET	IT053990122183	37	31	99	3657	-77	0,39	40	0,23	22	AE	111	108	2,16	2,54	4,73	111	103	104	114	105	104	105	103	109	DEMAN	NUMERO UNO	INSEME/SITALY	*	
KNS COMEDY DE	DE000357640700	447	189	99	3650	1173	0,13	60	0,18	60	BB	111	111	1,50	1,56	3,04	107	107	102	104	104	100	99	102	106	COMMANDER	EPIC	INTERMIZOO - PD	***	
RR CAMBRIDGE	DE000357545439	312	129	99	3650	1148	0,09	52	0,15	55	AA	108	105	2,64	3,71	2,43	111	103	103	101	101	96	98	106	109	COMMANDER	MAXIM	INTERMIZOO - PD	***	
MOLINO INSEME MANACOR TY	IT098990462400	99	63	99	3648	1352	0,10	63	0,16	63	AB	117	110	1,73	1,07	2,15	111	109	102	103	103	103	92	98	101	PLATINUM	SHOTLE	INSEME	***	
DOGAL JABIR ZAMBESI	IT025990085062	177	121	99	3634	915	0,35	73	0,15	48	AA	109	101	1,41	1,70	4,12	107	102	101	107	100	100	103	112	103	JABIR	IOTA	INTERMIZOO - PD	***	
GO-FARM INSEME BETANCUR	IT019991324838	747	288	99	3612	1470	0,17	75	0,20	72	AE	106	103	1,72	1,64	1,10	108	105	101	99	101	97	102	89	89	BOMBERO	ELVIS	INSEME	***	
BELLOF TV TL TY	DE000356777116	149	101	99	3610	388	0,36	56	0,25	42	AA	113	107	1,44	1,99	1,27	106	106	106	109	104	95	102	93	93	BOSS	SHANDAR	INTERMIZOO - PD	*	
AGRIGN ROVAL LETTERMAN ET TL	IT034990737899	85	63	99	3597	1014	0,33	71	0,25	62	BE	111	110	0,80	1,17	0,88	110	103	98	105	104	111	110	106	106	ZANZIBAR	MOGUL	INSEME/SITALY	*	
SCHREUR CRUYFF TV TL TY PC RF	NI000655924425	131	83	99	3594	1168	0,43	91	0,31	74	AB	111	103	0,48	0,23	-0,10	106	104	102	101	98	109	107	105	97	BALISTO	LAWN BOY P RED	INTERMIZOO - PD	***	
INSEME BOSS MANCUSO	DE000121523374	179	105	99	3587	1448	0,00	54	0,08	58	BB	113	97	1,70	1,14	1,79	107	112	111	103	103	99	103	106	97	BOSS	SNOWMAN	INSEME/SITALY	***	
ANDERSTR. CLASH TV TL TY PC CF	DK00372306875	576	243	99	3574	1201	-0,13	32	0,15	58	BB	113	97	1,70	2,16	0,07	111	102	106	106	106	88	108	114	107	POWERBALL P	BOOKEM	INTERMIZOO - PD	***	
ALL MULLINO INSEME FINN ET TL	IT012990063014	94	58	99	3572	627	-0,08	16	0,19	43	BB	113	110	2,27	2,62	3,02	109	108	110	106	102	100	98	100	98	DOORMAN	GOLDWYN	INSEME	*	
TRIONE INSEME ICARDI	IT058990268724	150	100	99	3567	1152	0,21	68	0,32	75	AB	104	106	0,76	0,48	0,20	103	101	101	103	103	94	102	97	102	JACEY	PLANET	INSEME	*	
IRONGEN NABUCCO TV TL TY	IT023990430737	60	33	99	3567	649	0,02	30	0,11	34	AA	113	106	1,11	2,00	2,25	112	106	105	113	103	103	103	115	104	RACER	OBSERVER	INTERMIZOO - PD	***	
COSWORTH TV TL TY TM CF	DE001032726272	545	255	99	3561	898	0,32	70	0,21	54	AA	108	104	1,04	1,26	-0,34	110	107	102	106	102	106	102	95	105	97	SUPERSIRE	LIGHTNING	INTERMIZOO - PD	***
FANTASY ALLMEI SHARPE	DE0001950871408	741	262	99	3558	2333	-0,11	75	-0,10	67	BE	117	103	1,94	3,19	2,40	111	100	100	98	89	103	99	105	105	ALTAISTCLASS	EPIC	INSEME/SITALY	***	
BANDICOOT ET	DE000357411571	218	128	98	3546	942	-0,10	26	0,20	55	BE	111	99	1,92	1,84	2,93	110	107	104	104	104	101	110	110	104	BALISTO	MAN-OMAN	INTERMIZOO - PD	***	
PINIERE FARM ROVAL LOIK ET	IT001990838542	54	41	98	3543	782	-0,15	15	0,01	29	AA	113	105	1,70	2,78	3,00	109	109	110	112	103	94	96	98	98	JACEY	ATWOOD	INSEME/SITALY	*	
RR ARSENAL ET TV TL TY CF	DE000357545318	145	95	98	3535	695	0,27	58	0,27	53	AB	106	102	0,78	1,70	1,55	106	104	104	105	101	102	116	103	ANTON	BOOKEM	INTERMIZOO - PD	***		
PANAMERO ET TV TL TY	DE000357104400	452	154	98	3528	987	0,01	39	0,06	39	BE	113	108	1,42	2,32	1,27	115	104	109	108	101	109	110	94	94	MARDI GRAS	EPIC	INTERMIZOO - PD	*	
RZG DOORMAN JEDI ET TV TL TY	DE00066430672	456	196	98	3527	906	-0,17	15	0,13	46	BB	109	104	2,50	3,63	1,81	109	108	107	104	104	88	104	113	96	DOORMAN	OBSERVER	INSEME/SITALY	***	
CIRIO AGRICOLA ROVAL INDUNA TL	IT061990580019	98	67	98	3524	120	0,58	66	0,44	52	AB	115	100	1,50	1,41	1,28	110	105	102	102	106	98	110	106	106	BALISTO	O-COSMOPOLITAN	INSEME	*	
ALL MULLINO INSEME KRANZ TL	IT012990068224	66	47	98	3523	272	0,34	51	0,24	35	BB	108	105	1,22	1,38	2,47	111	105	104	110	104	110	104	113	108	104	ZANZIBAR	EUDDON	INSEME/SITALY	*
TOC-FARM FONTAINE ET	IT053990116241	758	299	98	3520	240	0,24	35	0,22	32	AA	109	103	2,81	2,25	2,68	111	111	112	105	104	104	99	105	98	DOORMAN	SNOWMAN	INSEME	**	
ALL GUARISE ROVAL TUDOR ET	IT023990428265	89	61	98	3502	678	-0,07	19	0,12	36	AB	113	105	0,44	0,52	1,53	115	111	112	112	107	107	96	102	99	ZANZIBAR	MOGUL	INSEME/SITALY	*	
AMIGHETTI ACADEMIC ET TL	IT017991436860	65	48	98	3494	228	0,42	56	0,22	32	AA	111	108	2,13	1,89	3,24	108	109	107	106	92	94	102	102	102	DOORMAN	PLANET	INSEME/SITALY	*	
BERTAOLA INSEME ROBLES ET	IT020990691945	141	99	98	3492	-71	0,24	23	0,21	19	AA	106	108	0,48	1,96	0,53	109	107	111	117	99	99	101	103	NUMERO UNO	GOLDWYN	INSEME/SITALY	*		
TORRIONE INSEME OTAMENDI	IT019991298204	101	38	98	3489	985	0,23	66	0,15	49	AA	111	103	1,85	2,08	3,22	109	107	106	100	103	95	108	105	105	SILVER	JIVES	INSEME/SITALY	*	
CERTESE KAUNAS	IT001990869558	68	42	98	3489	384	0,31	46	0,22	37	AB	109	102	1,93	2,06	4,17	111	104	105	105	105	95	105	107	101	DEMAN	MAN-OMAN	INSEME/SITALY	***	
NUMERO UNO FERRAN TL	IT019991170829	570	219	98	3487	466	0,22	42	0,09	25	AE	108	111	0,24	1,51	1,32	113	110	112	113	112	113	101	99	104	NUMERO UNO	SUPER	INSEME/SITALY	***	
ALFRAG PREDESTINE BRENNERO ET	IT019991136235	162	98	98	3485	389	0,18	34	0,23	39	AA	115	106	0,48	1,30	0,05	109	108	108	111	100	101	113	99	99	PREDESTINE	MAN-OMAN	INSEME	*	
ALL NURE S. PIPER TV TL TY CF	IT033990385284	108	56	98	3477	1058	0,28	71	0,14	51																				



Alta professionalità e competenza  
al servizio degli agricoltori

maschin galass



## MASSEY FERGUSON MF 4707 | 75 CV

**La qualità di cui ti puoi fidare**

**MF 4707 tuo da 31.990 € (IVA esclusa)\*.**

**MF Care 5 anni / 2.500 ore inclusa\*\***

\* Prezzo netto per tutti gli ordini di MF 4707 cabinato, 75 cv con ARIA CONDIZIONATA, PTO 540/540E, GOMMET 420/85R34  
\*\* Estensione di garanzia MF CARE 5 anni / 2.500 ore con franchigia 490€. IVA, spese di immatricolazione, trasporto esclusi.  
Offerta valida fino al 30 giugno 2020 ed in base alle disponibilità.

### Sede di Mori

Via Giovanni XXIII, 8  
Tel. 0464 918164  
info@galassimori.com

### Filiale di Mezzolombardo

Via Guido Fiorini, 13  
Tel. 0461 600559  
mezzolombardo@trattorigalassi.com



[www.trattorigalassi.com](http://www.trattorigalassi.com)



# CONSORZIO "SUPERBROWN" di Bolzano e Trento

## GIOVANI TORI GENOMICI

<b>Superbrown BODENGO PAJERO</b>		IT014990160473	Paillette: <b>GRIGIO</b>	
Cross	<b>Passat x Jeronimo x Padua x Agenda</b>	Nato: 23/02/2019	K-Caseina: BB	
Madre	BODENGO SIRIA	Punt.: 84/84	1° 2.02	305 gg 9212 kg 3.89% 358 kg 3.86% 356 kg
Nonna	BODENGO VIENNA	Punt.: 87/86	1° 2.07	290 gg 8634 kg 3.90% 339 kg 3.70% 321 kg

<b>Superbrown BLOXOY</b>		IT073990266145	Paillette: <b>VERDE PISTACCHIO</b>	
Cross	<b>Blower x Hoxoy x Easy x Etvei</b>	Nato: 10/12/2018	K-Caseina: BB	
Madre	HUXOY MISCHIA ET	Punt.: 90/90	2° 3.02	305 gg 10452 kg 3.90% 405 kg 3.70% 383 kg
Nonna	EASY ISCHIA	Punt.: 84/84	3° 4.05	305 gg 8009 kg 3.50% 283 kg 3.50% 325 kg

<b>Superbrown BOSLEY</b>		IT021002331419	Paillette: <b>ROSSA</b>	
Cross	<b>Boeing x Payssli x Huray x Gordon</b>	Nato: 14/11/2018	K-Caseina: BB	
Madre	NILSE	Punt.: 87/86	2° 3.10	305 gg 14231 kg 3.40% 478 kg 3.80% 534 kg
Nonna	NINA	Punt.: 88/87	3° 4.10	305 gg 11398 kg 4.80% 546 kg 3.90% 447 kg

<b>Superbrown CARNIVAL</b>		IT021002330777	Paillette: <b>VERDE SCURO</b>	
Cross	<b>Cadence x Anibal x Einstein x Zaster</b>	Nato: 14/09/2018	K-Caseina: BB	
Madre	STEVIA	Punt.: 84/85	1° 2.04	305 gg 7380 kg 3.89% 287 kg 3.62% 267 kg
Nonna	STACY	Punt.: 86/86	1° 2.06	305 gg 9173 kg 3.50% 325 kg 3.60% 333 kg

<b>Superbrown SPERANZIO</b>		IT072990351226	Paillette: <b>ARANCIONE</b>	
Cross	<b>Superstar x Harvest x Vigor x Scipio</b>	Nato: 24/08/2018	K-Caseina: AB	
Madre	HARVEST GIOIA	Punt.: 87/87	2° 3.01	305 gg 10418 kg 4.95% 516 kg 3.77% 393 kg
Nonna	NN	Punt.: 90/89	5° 6.07	305 gg 13547 kg 4.34% 588 kg 3.71% 503 kg

<b>Superbrown SYNTEC</b>		IT014990150540	Paillette: <b>GIALLO</b>	
Cross	<b>Sinatra x Dubfire x Payssli x Shrek</b>	Nato: 14/04/2018	K-Caseina: BB	
Madre	BODENGO AZZURRA	Punt.: 88/87	2° 3.02	305 gg 9216 kg 4.94% 455 kg 3.87% 357 kg
Nonna	SCILA	Punt.: 86/87	3° 4.00	305 gg 9283 kg 4.90% 458 kg 3.70% 346 kg

<b>Superbrown HUDD</b>		IT021002279611	Paillette: <b>NOCCIOLA</b>	
Cross	<b>Hotel x Zephir x Glenn x Vinozak</b>	Nato: 16/01/2018	K-Caseina: AB	
Madre	ASHTON	Punt.: 88/89	2° 4.01	305 gg 10876 kg 4.10% 450 kg 3.70% 407 kg
Nonna	ASHLYN	Punt.: 84/84	1° 2.09	305 gg 7437 kg 5.00% 374 kg 4.00% 295 kg

<b>Superbrown BORAY</b>		IT026990445909	Paillette: <b>SALMONE</b>	
Cross	<b>Boeing x Huray x Denmark x Jetway</b>	Nato: 16/03/2018	K-Caseina: BB	
Madre	HURAY NOLA ET	Punt.: 89/87	4° 5.10	305 gg 13259 kg 4.30% 567 kg 3.80% 499 kg
Nonna	ANITA	Punt.: 85/85	3° 4.08	305 gg 11393 kg 3.70% 417 kg 3.70% 421 kg

## Meno rischi, più credito.

Cooperfidi facilita l'accesso al credito e fornisce garanzie ai suoi soci, che possono essere:

società cooperative trentine

aziende, consorzi, società, associazioni o enti agricoli con una sede operativa nella Provincia di Trento

## Più contributi, più opportunità.

È ente di garanzia nella gestione delle domande e nell'erogazione di contributi della Provincia Autonoma di Trento.

## Più Cooperfidi, più impresa.

## Più credito, più sviluppo.

Può erogare finanziamenti diretti.

## Più consulenza, più crescita.

Fornisce gratuitamente supporto qualificato, forte di un'impareggiabile conoscenza del territorio.

## Più fondi, più scelta.

Offre vantaggi derivanti dall'utilizzo di Fondi come il Fondo Immobiliare finanziato dalla PAT.

La vita delle imprese è un labirinto intricato di opportunità e imprevisti. Cooperfidi è il partner affidabile e solido che sa affiancarle nei momenti cruciali e aiutarle a perseguire una crescita sana. • [www.cooperfidi.it](http://www.cooperfidi.it)



# Cooperfidi

PIÙ GARANZIE AL TUO PROGETTO



 **RIEPER**

## MANGIMI DI QUALITÀ PER IL SUCCESSO DEI CLIENTI.

- 70 anni di consolidata esperienza
- Impegno costante nella produzione di mangimi di altissima qualità
- Analisi dei foraggi aziendali
- Vasta gamma di referenze per tutte le necessità aziendali
- Proposta della razione ottimale per le vostre esigenze
- Consulenza esperta nello sviluppare la razione ottimale per soddisfare ogni vostra esigenza

### I VOSTRI CONSULENTI AGRARI:



**Luca Zuccher**  
Cell: 347 96 800 60

Garda Trentino, Ala-Avio, Rovereto e Vallagarina, Folgaria, Alta Valsugana, Bassa Valsugana e Tesino, Valli del Primiero



**Matteo Magnini**  
Cell: 348 43 535 75

Val di Sole, Val di Non Bassa, Val di Non Alta, Val Rendena, Valli Giudicarie, Andalo, Molveno, Val di Ledro, Proves, Lauregno



**Alberto Aloisi**  
Cell: 336 26 09 51

Val di Fassa, Val di Fiemme, Cembra e Alta Anania